

prensa

ENERGETICA

Año 19 - Número 2 - Mayo/Junio 2022- CABA, Argentina

TODO EL OFF THE RECORD



EL INVIERNO TAN TEMIDO

BENDITO MIDSTREAM

Argentina llegó otra vez tarde a la oportunidad de exportar valor agregado y sufre la gran paradoja de tener cuantiosas reservas de gas en Vaca Muerta, pero no tener infraestructura para monetizarlas. Los expertos ya hablan de que el país importará energía en 2022 por U\$S 7.500 millones, un 66% más que en 2021.

Habrán cortes en el invierno para la industria.

EL SHALE GAS
RECUPERA TERRENO

LA MACRO CONDICIONA
VACA MUERTA

LA TRANSICION ENERGETICA
LLEGO PARA QUEDARSE

NO CONVENCIONALES: ¿OPORTUNIDAD
ECONÓMICA Y AMBIENTAL?

**SABEMOS QUE NECESITAMOS ENERGÍA
PARA CRECER. POR ESO, EXPLORAMOS
Y DESARROLLAMOS NUEVOS RECURSOS
PARA NUESTRO PAÍS.**



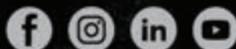
Usamos la innovación y la tecnología para operar de manera responsable, contribuyendo al desarrollo de la comunidad y limitando los impactos en el medio ambiente.



NUEVO BOTÍN
ANDINO
waterproof



NEW FLEX
TRASLUCIDO



WWW.KAMET.COM.AR



KAMET
CALZADO de SEGURIDAD

**EDITOR RESPONSABLE
Y DIRECCIÓN PERIODÍSTICA:**

Daniel Barneda

danielbarneda@prensa-energetica.com

GERENCIA COMERCIAL:

Gastón Salip

gastonsalip@prensa-energetica.com

Diseño y Diagramación:

Diego Yankelevich

diegoyankelevich@gmail.com

Editado en Buenos Aires,
República Argentina.
Miralla 626- PB 4, (CP 1440),
teléfax: 4644- 4311, 15-5463-8782

Registro de la propiedad
intelectual en trámite.

Las notas firmadas no necesariamente
reflejan la opinión del editor.

Prohibida su reproducción parcial
o total (Ley 11.723) —Copyright PE.

Prensa Energética es una publicación
de 

Prensa Energética en Internet / Rta. digital:
http://issuu.com/gsalip/docs/prensa_75

www.facebook.com/revista_prensa_energetica

E-mail: / Web

danielbarneda@prensa-energetica.com

WWW.PRENSA-ENERGETICA.COM



Un DNU con señales positivas

La medida es clave para incrementar la escala de producción y utilizar la nueva capacidad de transporte que generará el Gasoducto Néstor Kirchner y las obras de infraestructura privadas. El Gobierno Nacional anunció este martes el Régimen de Acceso a Divisas para Producción Incremental de Hidrocarburos, que apunta a generar certidumbre e incentivos para fomentar las inversiones y el incremento de la producción del sector en la Argentina.

El proyecto apunta a resolver limitantes y cuellos de botellas del sector, permitiendo que las compañías accedan a equipos especiales para obtener producción incremental y garantizando nuevas normas cambiarias a fin de permitir un incremento de la Inversión Extranjera Directa en el sector, impulsando un mayor valor agregado nacional en la producción hidrocarbúfera, y promoviendo un crecimiento federal de la inversión sectorial.

A través de un Decreto que el Poder Ejecutivo publicará, se adaptarán las regulaciones para el acceso a divisas, con el objetivo de promover un aumento en la escala de producción en el upstream. La medida también fomentará la producción de gas natural requerida para abastecer el Gasoducto Néstor Kirchner, una vez finalizada la obra. Además, impulsará la producción incremental de petróleo para abastecimiento del mercado interno, la sustitución de importaciones y la generación de saldos exportables, fortaleciendo así la resiliencia de la balanza de pagos y la capacidad de crecimiento de la economía argentina.

Asimismo, la soberanía hidrocarbúfera que promoverá este decreto permitirá mejorar consistentemente las cuentas públicas vía reducción de subsidios energéticos.

Para ello, esta norma establece un nuevo régimen de acceso a divisas bajo los requisitos de: 1) producción incremental, para garantizar la sostenibilidad del incentivo a las inversiones; y 2) desarrollo de proveedores nacionales y regionales, para promover un mayor valor agregado doméstico en el salto productivo sectorial.

En la norma, se define como producción (inyección) incremental de petróleo (gas natural) a la diferencia entre la producción efectiva de los últimos 12 meses y la Línea Base definida como el volumen obtenido por cada empresa en 2021. Luego, se establece como Volumen de Producción Incremental Beneficiado (VPIB) y Volumen de Inyección Incremental Beneficiado (VIIB) al 20% de la producción incremental de crudo y al 30% de la producción incremental de gas natural que haya obtenido cada beneficiario. En este sentido, se obtendrán porcentajes adicionales por la cobertura del mercado interno, la reversión del declino técnico, la producción incremental en pozos de baja productividad, la contratación de empresas nacionales de servicios especiales y la inversión en exploración y explotación de hidrocarburos en cuencas marginales.



Energía que impulsa a la industria

Estamos presentes en todas las cuencas productivas y llegamos con gas natural a todo el país y la región. Producimos petróleo, GLP, energía eléctrica, renovable y ofrecemos productos y servicios a la industria y estaciones de servicio. Elaboramos combustibles de máxima calidad en la refinería más moderna de Sudamérica.

DESDE HACE MÁS DE 20 AÑOS INVERTIMOS, INNOVAMOS Y CRECEMOS EN EL PAÍS.

PAN-ENERGY.COM

**Pan American
ENERGY**

Energía responsable

Sumario

08

NOTA DE TAPA

ALVARO RÍOS ROCA: ARGENTINA, ¿ATRAPADA SIN SALIDA?
NICOLÁS GADANO Y LA URGENCIA DE CREAR UN COMITÉ DE CRISIS

IMPORTACIÓN DE GASOIL ACELERA EL DÉFICIT ENERGÉTICO
PABLO BESMEDRISNIK Y LA OPORTUNIDAD PERDIDA DE GENERAR DIVISAS

FERNANDO NAVAJAS: VACA MUERTA NECESITA REGLAS ESTABLES

SERGIO ECHABARRENA: "PRIMERO EL AUTOABASTECIMIENTO"

EL SHALE GAS RECUPERA TERRENO

JULIAN ROJO: SUBSIDIOS, POLÍTICA INSOSTENIBLE

24

ENERGIA Y NUEVOS NEGOCIOS

LA TRANSICIÓN ENERGÉTICA LLEGÓ PARA QUEDARSE

26

ENTREVISTA

RAÚL GARCÍA HABLA DE BOCHORNO EN EL AJUSTE TARIFARIO

30

INFORME ESPECIAL

ANÁLISIS SOBRE LOS HIDROCARBUROS NO CONVENCIONALES

37

EVENTOS

AOG PATAGONIA, PROXIMA CITA

44

TENDENCIAS

ROBERTO KOZULJ Y EL LENTO CAMINO A LAS ENERGÍAS LIMPIAS

54

EMPRESARIAS

58

IMAGEN & ESTRATEGIA

**EXCELENCIA, INTEGRIDAD
Y CREATIVIDAD EN SERVICIOS DE
LOGÍSTICA Y ABASTECIMIENTO.**

COMPRAS Y CONTRATACIONES

ESPECIALISTAS EN PROCESOS DE
COMPRAS DE MATERIALES Y
SERVICIOS.

IMPORTACIÓN DE REPUESTOS PARA
EQUIPOS DE PERFORACIÓN

DISTRIBUIDOR OFICIAL
NOV LINEA MISSION

LOGÍSTICA

FREIGHT FORWARDING PARA CARGA
GENERAL

EN CONTENEDORES, CARGA SUELTA
Y A GRANEL.

IMPORTACIÓN Y EXPORTACIÓN

OPERADOR DE CARGA DE PROYECTO.

ALMACENAJE Y SERVICIOS A LA
CARGA.

O&M SERVICIOS CON PERSONAL

GRILLAS SALARIALES AJUSTADAS A LOS
CONVENIOS COLECTIVOS DE TRABAJO

BÚSQUEDA Y SELECCIÓN DE PERSONAL

ADMINISTRACIÓN DE PAYROLL

RELACIÓN DIRECTA CON LOS SINDICATOS.
ASESORAMIENTO LEGAL EN MATERIA DE
RRHH

LOGÍSTICA DOMÉSTICA

RECEPCIÓN DE CARGA, LOGÍSTICA,
TRANSPORTE TERRESTRE, CUSTODIA,
ALMACENAJE Y GESTIONES PORTUARIAS
DE CARGAS NACIONALES Y EN PROCESO
DE IMPORTACIÓN.

SERVICIOS A PERSONAS

MEET & GREET / VISAS

AMI AGENCIA MARÍTIMA INTERNACIONAL

ARGENTINA: ¿atrapada sin salida?

Alvaro Ríos Roca, Socio Director de Gas Energy Latina, y ex ministro de Hidrocarburos de Bolivia, opina que las inversiones en transporte son claves para llevar el gas de Vaca Muerta a Brasil y no ceder ante el costoso mercado de GNL, hoy encarecido aún más por la guerra entre Rusia y Ucrania.

Atrapado sin salida es una película basada en un libro de Ken Kesey. Y forma parte de las tres únicas películas que han obtenido los 5 premios Óscar principales: mejor película, director, actor, mejor actriz y mejor guión.

Más allá de la línea argumental de la película, la narrativa circular que muestra el film tiene algunos puntos en común con la encrucijada que hoy vive el sector energético argentino, que no puede salir de esa suerte de círculo vicioso en la toma de decisiones, y esto sin duda tiene efectos colaterales en el mentado proceso de integración energética que hoy brilla por su ausencia.

La comparación hecha por Alvaro Ríos Roca, Socio Director de Gas Energy Latina y ex secretario ejecutivo de OLADE, sirve de

ejemplo para describir el presente del mercado local y lo que se necesita para el mercado regional.

Ahora, pues bien, el presidente brasileño Jair Bolsonaro quiere gas argentino: ¿Por dónde lo debe llevar? Esta es la pregunta que se hace el ex ministro de Hidrocarburos de Bolivia y actual socio director de Gas Energy Latin América, quien disertó sobre este tema en diversos foros y congresos internacionales.

“El mercado de gas natural en Brasil está bajo una profunda y avanzada reforma. Lo anterior para dejar atrás el secante monopolio que ejercía Petrobras en toda la cadena, lo cual resultado devastador en los precios. Basta resaltar que un usuario industrial en Estados Unidos pagaba entre 3 a 5 dólares por millón de BTU, uno en Italia (con gas importado) entre 7 a 9 dóla-

res por millón de BTU y paradójicamente uno en Brasil entre 9 a 12 dólares por millón de BTU”, explica.

Y señala que “ahora el sector de gas natural se prepara para que Petrobras salga totalmente de todos los eslabones de la cadena y se dedique a comercializar gas que produce”.

“Asimismo,- aclara está terminando de privatizar casi todos sus activos. Esto le quita su rol de agregador o de mayorista que ejercía en el pasado y que ahora el presidente Bolsonaro quisiera tener bajo la manga para poder traer gas desde Argentina por el sur, como veremos más adelante”.

En el medio de todo esto la situación se agrava porque, en opinión del especialista, “todos conocemos que la capacidad de producción de Bolivia de gas natural está en franca

declinación y que Brasil necesita reponer estos volúmenes, y más aún crecer en su demanda con las reformas que se está introduciendo con fuentes alternativas de suministro de gas natural”.

Brasil hoy tiene la opción de gas de Presal. Este es un gas asociado al petróleo, que tiene condiciones de suministro con escasa flexibilidad, muchas veces con alto contenido de dióxido de carbono.

“La producción está muy lejos de la costa y se necesitan fuertes nuevas inversiones resultando en costos de transporte elevados. La otra opción es que pueden optar por más GNL importado como lo viene haciendo. A la fecha existen 5 proyectos de regasificación en funcionamiento, 4 con FID para arrancar entre 2022/2023 y 7 proyectos en estudio”, relata



La capacidad de regasificación a finales de 2023 será de 158 millones de metros cúbicos día. Esto comparado con la capacidad de transporte que se tiene desde Bolivia de 30 metros cúbicos diarios (19%). Impensable solo una década atrás.

“La otra alternativa advierte Alvaro Ríos Roca es el gas ya descubierto en Vaca Muerta y que con la explotación eficiente y de escala puede lograr más bajos costos de producción como ya se ha demostrado. Hay dos opciones para llegar con este gas de Vaca Muerta a Brasil. Una es por el sur (Uruguayana) con dantescas nuevas inversiones en infraestructura de transporte cercanas a los 4.500 millones de dólares”.

En más de un artículo, el Socio Director de Gas Energy Latina, ha señalado que la opción económica, razonable, oportuna y que

requiere inversiones incrementales mucho menores es moviendo el gas hacia el norte desde Vaca Muerta y usando infraestructura que irá quedando con capacidad ociosa en Bolivia y Brasil.

“Con inversión de alrededor de 500 a 600 millones de dólares se puede revertir y aumentar capacidad al TGN en el norte argentino. Al final de cuentas los campos del norte en ese país están declinando y la capacidad de entrega de Bolivia es cada vez menor. El TGN ser revertirá más temprano que tarde de una u otra manera. Y si nos portamos más astutos y se logra almacenamiento de gas subterráneo en Bolivia se puede jugar con suministro eficiente y optimizar la demanda de pico de invierno de Argentina con la demanda eléctrica en Brasil”, grafica.

Y enfatiza. “Si no actuamos en esa dirección

y oportunamente el gasoducto Bolivia-Brasil en el lado de Brasil se revertirá parcialmente y el mercado quedará en manos del competitivo GNL y el gas de Presal. Los ductos de Bolivia Gasyrg, Yabog, GTB y GOB no recibirán ingresos por transporte y finalmente la Argentina no recibirá ingresos por venta de gas al creciente mercado brasileño y también aprovecha para llevarlo al norte de Chile. ¿Se lo cederemos al GNL así de fácil?”.

Para Alvaro Ríos Roca es hora de actuar: “Un rápido costo beneficio es que la región dejaría de percibir en 10 años 3.000 millones de dólares en transporte de infraestructura ya construida y Argentina dejaría de percibir casi 10.000 millones de dólares en venta de gas y transporte de gas, cediendo gran parte al GNL importado”

MÁS MERCADO Y MENOS REGULACIÓN

“Tras meses de congelamiento, los combustibles en Argentina se ubican entre los más baratos de la región. Tomando en cuenta la cotización marginal, nuestro país se posiciona como segundo en la escala regional, tan sólo por detrás de Venezuela, y duodécimo a nivel mundial. Los precios en el surtidor están desfasados en un 70%, aproximadamente”, explica.

En opinión del especialista, existe una disociación importante en el mercado de combustibles entre costos y precios lo que redundará en una pelea entre refinadores, productores, consumidores y gobierno. “Oficialismo y oposición deberían ponerse de acuerdo en un aumento gradual de precios. El país necesita más mercado y menos regulación”, dispara. ■

“Es urgente crear un Comité de Crisis”

En una charla donde describió los temas más urticantes de la industria, el economista Nicolas Gadano planteó la imperiosa necesidad del actual Gobierno de crear un Comité de Crisis para paliar el riesgo de abastecimiento.

POR DANIEL BARNEDA (*)

Argentina siempre llega frágil y tarde a todos los escenarios. Puede sonar a frase hecha, pero la realidad es que hoy el país en medio de una guerra que ha disparado los precios de los commodities, como el caso del petróleo, del gas y del LNG- sufre la paradoja de disponer de una de las reservas de gas más importantes del planeta, como Vaca Muerta, pero no puede transportar ese gas a los principales centros de consumo.

El economista Nicolas Gadano suelta esta reflexión y no le escapa a la coyuntura internacional y de sus consecuencias en el mercado energético local.

“El problemas además

de los costos es asegurar el abastecimiento, principal objetivo de cualquier política energética de un país. Hay que mirar para adelante con una doble perspectiva: el gobierno tiene que crear un Comité de Crisis porque está en riesgo la autosuficiencia energética y parte de ello depende la importación”, subraya.

“Necesitamos un plan estratégico para potenciar el desarrollo de Vaca Muerta, definir el futuro de la exploración offshore- encontrando un equilibrio entre la cuestión ambiental y productiva-, y ampliar la oferta de renovables. El primer objetivo de este plan es lograr el autoabastecimiento principalmente en gas, exportar excedentes a la

región y construir la planta de LNG. Nos demoramos y ahora estamos pagando las consecuencias”, describió.

La lectura que hace Gadano es simple y sin atajos: en medio de una guerra sin precedentes, Argentina perdió oportunidad de exportar gas por carencia de infraestructura en gasoductos. Conclusión: el país no puede monetizar reservas de gas desde Vaca Muerta.

“En realidad las cuentas nos dan negativas porque no pudimos planificar la infraestructura necesaria para acompañar el actual potencial productivo que tenemos”, resalta.

Y advierte que este año las cuentas del déficit energético pueden mostrar un panorama acuciante teniendo en cuenta que Argentina

podría pasar de gastar de U\$S 1200 millones por año de importación de LNG a más de U\$S 4000 millones si el precio como parece se dispara de U\$S 8MBTU a más de U\$S 40MBTU.

“Todo este escenario no sólo tiene efectos en las cuentas externas, sino que redundando en un incremento de subsidios porque ha sido una enorme irresponsabilidad de este gobierno dejar caer las tarifas como lo hicieron en todo este tiempo”, puntualizó.

Con los vaivenes de la coyuntura internacional y el incremento de los commodities, hoy proyectar cualquier número es relativo. En su discurso de apertura de Sesiones Ordinarias, el propio Alberto Fernández se mostró optimista y arrojó una cifra de U\$S



5.500 millones de inversión para la industria energética prevista para 2022.

“El Gobierno necesita administrar la crisis de importaciones y potenciar las exportaciones de crudo. De un día para el otro no

vamos a exportar 100 mil barriles más, pero la oferta viene creciendo. El sector requiere en forma urgente alguna medida excepcional para que las empresas puedan tener libre disponibilidad de divisas”, destacó.

LEY

Freezado y paralizado. Así está hoy el proyecto de ley de promoción de inversiones de hidrocarburos de Argentina motorizado por el gobierno allá por septiembre de 2021.

Consultado Nicolás Gadano, economista, sostuvo que “más allá de las características del proyecto del que estoy en desacuerdo, lo que vimos es que después de la presentación en el Senado, quedó estancado por desavenencias entre intereses cruzados dentro del mismo oficialismo. También fue objetado por varias provincias”.

“No es un proyecto que esté a la altura de las necesidades de la industria que hoy padece desórdenes de la macroeconomía (brecha cambiaria, impuestos distorsivos, el cepo, la falta de disponibilidad de divisas para girar al exterior, las retenciones, etc), y de los problemas del gas. La ley no resuelve nada de esto. El Gobierno debería estar pensando en crear un programa económico para salir de esta situación de emergencia”, explicó.

Y fue más allá: “Hay que ser más horizontal, recuperar la estabilidad de la macroeco-

nomía. Si vos a la industria le ofrecés condiciones económicas razonables y previsibles, el sector exporta y produce más. No creo que este proyecto de ley de promoción de hidrocarburos así pensado fuera la llave para solucionar los problemas de expansión que hoy atraviesa la industria”.

VACA MUERTA, UNA DE CAL Y OTRA DE ARENA

Desde el acuerdo con Chevron e YPF hasta hoy, se han trazado una cantidad de pronósticos innumerables sobre el futuro y potencial de Vaca Muerta.

En este contexto, Nicolás Gadano señala dos escenarios bien diferenciados, uno de máxima y otra de mínima.

“Lo positivo fue que se consolidaron en los hechos todas las hipótesis de que Vaca Muerta era un activo de primer nivel y muy competitivo con alta tecnología y costos bajos. Lo negativo es que Argentina sigue con su economía muy estancada y las actuales condiciones macro siguen siendo un serio obstáculo para que Vaca Muerta, pese a su éxito en todo lo demás, pueda seguir creciendo”■

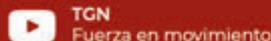
(*) NOTA PUBLICADA EN EL SITIO MEJORENERGIA.COM



SABEMOS DE QUÉ SE TRATA

Somos operadores regionales de ductos y proveedores de soluciones confiables para el desarrollo de proyectos energéticos.

tgn.com.ar



La importación de gasoil acelera el déficit energético

Por quinto mes consecutivo los números fueron negativos. Las importaciones de Gasoil por más de U\$S 470 millones, sumada a la compra de combustibles terminados, provocaron un desequilibrio importante.

POR DANIEL BARNEDA (*)

Los ejos de cerrar con un saldo favorable, las cuentas del sector energético siguen sin cerrar. Alberto Fiandesio, ex Subsecretario de Combustibles de la Nación, aseguró que la importación de gasoil de CMMESA incrementó el déficit comercial exterior a U\$S 750 millones en marzo de 2022.

“La balanza de comercio exterior de hidrocarburos de Argentina fue negativa por quinto mes consecutivo, y esta vez el “rojo” fue impactante. Las importaciones de Gas Oil por parte de CMMESA por 472,3 millones de dólares (588.984 m3) fue la causa principal del desequilibrio”, destaca el ex funcionario en su blog todohidrocarburos.com.

En tanto, agrega que las importaciones subieron, respecto de febrero, un 137,2% y las exportaciones cayeron un 13,3%. “Con respecto al mismo mes del año anterior, las importaciones subieron un 393,5% y las exportaciones un 45,7%. Las importaciones totales en febrero de 2022 fueron de 477,6 MMu\$ y las exportaciones de 445,3 MMu\$”, grafica en su último informe.

El déficit comercial energético fue tema de debate en la última reunión de

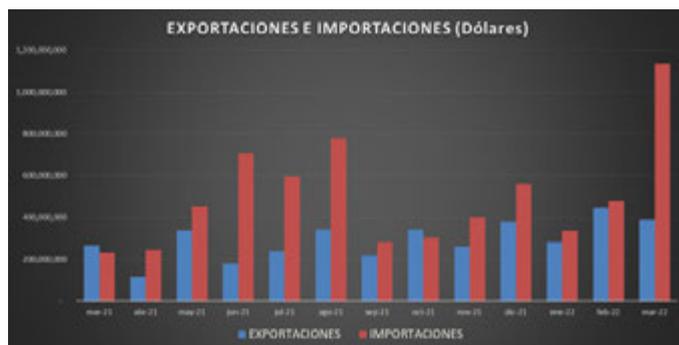
IDEA de empresarios en Neuquén. se multiplicará por ocho en 2022

El consultor Daniel Gerold calculó que el rojo pasará de US\$ 600 millones en 2021 a 4.700 millones este año. El aumento de la necesidad de importaciones estaría dado por la mayor actividad económica y por el encarecimiento internacional del gas por la guerra de Ucrania.

A la importación de CMMESA, Fiandesio advierte que hay que añadir la importación de combustibles terminados, como el gasoil (grado 2 + grado 3), con 221,7 MMu\$ y las naftas con 136,4 MMu\$. Entre ambos productos se importó 279,4 millones de dólares más que marzo de 2021.

“Entre todos estos productos se suma 444.977 metros cúbicos. Una cifra importante y que va en aumento. No se registraron importaciones de GNL y se compraron 10,4 millones de m3 por día a Bolivia. También hay una importación de fuel oil de u\$s 151,6 millones (204.000 t)”, enumera el especialista.

En cuanto a exportaciones -según los datos de todohidrocarburos.com- en el mes de enero, la cifra alcanzó los 165.046 m3 de petróleo Escalante (1.038.000

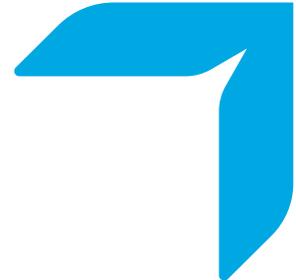


barriles) a un valor de 116,4 u\$s/bbl. Esta exportación es un tercio de la realizada en febrero. No hubo exportaciones de crudo de Cuenca Austral. Y, además, se exportaron 200.441 m3 de crudo Mediano con un valor de 99,96 u\$s/bbl.

En conclusión, el total

de crudo exportado fue de 365.487 m3 (2.300.000 barriles) por un valor de 246,8 millones de dólares (promedio de 107,37 u\$s/bbl). El precio es un 13% mayor al de febrero. ■

(*) NOTA PUBLICADA EN EL SUPLEMENTO DE ENERGIA DEL DIARIO LA MAÑANA DE NEUQUEN



ESTAMOS AUMENTANDO 60% NUESTRA OFERTA DE GAS

En Pampa Energía invertimos más de 800 millones de dólares para extraer y producir gas natural para toda la Argentina y este año produciremos un 60% más que en 2020. **Porque hoy más que nunca, tenemos que sacar lo que tenemos adentro.**





“Perdimos una oportunidad enorme de generar ingreso de divisas”

Pablo Besmedrisnik, Director de Invenómica, considera que durante 2022 la importación de energía va a tener un costo fiscal y cambiario enorme. Y se verá reflejado en la cuenta de subsidios y en el saldo comercial de 2022. “Habrá que ver si para el invierno los precios se mantienen a este nivel”, afirma.

En la Argentina de hoy, podría decirse que la discontinuidad de políticas serias en el sector energético, sumada a la inestabilidad macroeconómica de los últimos años, genera un cocktail explosivo que se traduce entre otras cosas, en incertidumbre y falta de inversión.

Pablo Besmedrisnik, Director de Invenómica, está convencido de que el marco macroeconómico inestable actual conspira para el crecimiento fuerte del sector petrolero y gasífero argentino, y está muy lejos de su real potencial.

“Hace años que Argentina a nivel macroeconómico

no tiene un plan serio, y sin rumbo difícilmente haya un desarrollo estratégico para la industria hidrocarburífera. Si políticamente no hay coherencia, cualquier plan se desvanece”, resalta.

Y enfatiza: “Perdimos una oportunidad enorme de generar una fuente de ingresos de divisas para el país en este año por no haber hecho las inversiones necesarias que se debieron realizar en materia de infraestructura para monetizar las reservas de gas natural de Vaca Muerta. El desarrollo de esta mega yacimiento no puede esperar a que se arregle la macroeconomía para seguir creciendo. Aunque tampoco surgió ninguna idea o propuesta superadora por parte

del sector privado”.

En opinión del especialista, la economía argentina evidencia una volatilidad notable en sus variables centrales como para darse el lujo de no tener aún un plan definido tanto a nivel macroeconómico como para el sector energético.

“Con volatilidad alta y sin plan, los privados eligen inversiones de corto plazo. Asumirán que la Argentina es un país riesgoso y por lo tanto procurarán invertir en activos de fácil salida y con altas tasas de retorno. La conclusión es un déficit ingente y una exposición alta al ciclo económico y de precios global” advierte.

Y reconoce que frente

a la necesidad generar de divisas, si el país no tiene acceso al mercado privado de financiamiento, tarde o temprano deberá sentarse a renegociar la deuda en el algún momento.

“El sector energético argentino debe ser parte de la solución y no del problema para enfrentar la coyuntura internacional. Y para que ello suceda la salida obligada es la inversión y la mayor producción local, alejando lo máximo posible el escenario fácil de la importación que expone a la economía a un riesgo inaceptable, tal como sucede con la actual situación bélica”, explica el Director de Invenómica.

SECUELAS DE LA CRISIS INTERNACIONAL

El economista tampoco le escapó a los conceptos de inflación y dolarización. “La inflación es un problema serio que no se va a solucionar en los próximos meses. Las herramientas y medidas para lidiar con la inflación de corto plazo ya están gastadas”.

En cuanto a la idea de dolarizar la economía se muestra cauto.

“Primero tenemos que generar un equilibrio en las cuentas fiscales y normalizar la emisión monetaria en forma razonable y generar dólares, necesitamos una economía capaz de generar divisas. Una vez cumplida esta etapa estamos en condiciones de ponernos a debatir si es viable o no dolarizar la economía”, comentó. ■



La irrupción militar de Rusia en Ucrania tiene algunas consecuencias indefinidas, pero otras muy claras. En este marco, Besmedrisnik considera, que “la crisis bélica y el déficit comercial incremental en 2022, mostrará la vulnerabilidad argentina ante los ciclos económicos globales y su limitada capacidad de anticipación de sus políticas públicas”.

De acuerdo con la mirada del especialista, aumentará la presión al alza del precio del gas y el petróleo, y aquellos países que no alcanzan la autosuficiencia sufrirán consecuencias en sus balances de pagos y en sus cuentas fiscales, lesionando el crecimiento económico.

“Ese será el caso de la Argentina. Y es particularmente grave cuando los subsidios a la energía y la inflación son centrales para cuadrar la planificación económica con las necesidades financieras en el marco de un acuerdo con el FMI”, sostiene.

Y puntualiza: “Esta crisis internacional le infla el pecho a los operadores del sector petrolero por el aumento de la rentabilidad en los negocios, pero en el mediano y largo plazo claramente reduce las expectativas de crecimiento de la industria, porque se va a acelerar el desarrollo de energías alternativas para los próximos 30 años”.

FUENTE: NOTA PUBLICADA EN EL SUPLEMENTO DE ENERGÍA DEL DIARIO LM



FINVESA

International Freight Forwarder & Customs Broker
NVOCC

SUMANDO VALOR Y EFICIENCIA A SUS NEGOCIOS

FINVESA LOGÍSTICA S.A.

Cerrito 1320, Piso 12 - Oficina C
(C1010ABB) CABA Argentina
Teléfono 54 11 5199 1367 / 5277 4246
Fax 54 11 5256 8331
E-mail rjpf@finvesa.com.ar
www.finvesa.com.ar



“Vaca muerta requiere de reglas claras para seguir creciendo”

Sobre la falta de suministro de gas natural, Fernando Navajas, Jefe de FIEL, advierte que los problemas se extenderán a lo largo de este año y de 2023, lo cual no hace más que exacerbar el abultado déficit comercial energético.

POR DANIEL BARNEDA (*)

Las bajas expectativas de cumplimiento del acuerdo con el FMI en materia fiscal y monetaria, y la elevada inflación sugieren un escenario por demás complejo para la Argentina que viene.

Fernando Navajas, economista, jefe de la Fundación de Investigaciones Económicas Latinoamericanas (FIEL), asegura que la ausencia de políticas energéticas, sumado al debilitamiento político y los vaivenes de la macroeconomía, conforman un contexto poco propicio para el desembarco de nuevas inversiones en la industria.

“Está claro que Vaca Muerta va a seguir desarrollándose, pero para crecer necesita de reglas claras de juego ya que el sector privado necesita previsibilidad en este tipo de inversiones a largo plazo y de capital intensivo”, señala Navajas.

Hacia adelante el economista vaticina dos años complicados desde el punto de vista de la inflación, las metas fiscales y el alarmante déficit energético que constituye el gran talón de Aquiles de los últimos gobiernos.

No obstante, afirma que la proximidad de las elecciones generan un clima de moderado optimismo entre los empresarios que ven cierta ventana de oportunidad y cambio de modelo de

para a las elecciones presidenciales de 2023.

En la Argentina de hoy, el referente de FIEL sostiene que “la incertidumbre y la falta de inversión no es casual, sino más bien producto de políticas y planes económicos que garanticen estabilidad y algunos reclamos del mercado como por ejemplo la libre disponibilidad de divisas, que es un tema clave”.

Tampoco desde lo político se advierten señales muy claras. De hecho, Navajas considera que la pelea interna y las diferencias expuestas entre el Ministerio de Economía y la propia Secretaría de Energía no hacen más que profundizar la tan mentada grieta y ahuyentar a potenciales inversores.

La suba de los subsidios energéticos también es otro de los grandes temas de la economía actual. Los aumentos tarifarios previstos y/o esperados en 2022 sólo permitirán -en el mejor de los casos- postergar las correcciones que serán necesarias a partir de 2023.

Navajas estima que oscilará este año entre los 3500 y 4200 millones de dólares, dependiendo del resultado de la segmentación tarifaria anunciada por el gobierno. De este modo, queda claro que se avanzará en la dirección opuesta al ahorro que se acordó con el Fondo Monetario Internacional.

INFLACIÓN Y DESEQUILIBRIO FISCAL

En la anunciada guerra contra la inflación, Navajas se muestra categórico: el punto de partida es muy malo.

“Si bien esta aceleración de la inflación responde a errores del pasado, en particular a la fuerte expansión fiscal y monetaria del segundo semestre de 2021, no deja de complicar hacia el futuro porque afecta la inercia y las expectativas. El acuerdo firmado con el FMI modifica las anclas que el gobierno utilizó (fallidamente) durante el período electoral”, explica el economista en su columna publicada en la Revista Indicadores de Coyuntura de FIEL.

Y aclara que una política fiscal y monetaria más austeras son cruciales para reducir la inflación, pero se parte de niveles muy altos, con baja credibilidad en el gobierno y expectativas de que no se cumplirá lo pactado. Además, la invasión de Rusia a Ucrania ha modificado el escenario internacional.

Según el economista, en el debate público, el foco se ha puesto en el mayor costo de la energía importada. “Sin embargo, - explica - si se observan los precios actuales se puede ver que han aumentado tanto el precio del petróleo y del gas natu-

ral como los precios de las commodities agrícolas. Hay mucha incertidumbre sobre el impacto en la disponibilidad de otros insumos, en particular de fertilizantes que pueden generar efectos negativos adicionales a nuestra producción agrícola”.

“Si sabemos que la especulación del gobierno de esperar a que se reduzcan los precios de la energía y no cerrar antes del conflicto contratos de abastecimiento de LNG parece que va a salir cara”, sostiene.

En su último editorial, Navajas considera que en cualquier caso, si se computan los valores de los últimos días, se puede estimar que la ganancia por aumento en las exportaciones será al menos igual que la pérdida por el mayor costo de las importaciones de LNG. En cambio, el impacto en los ingresos fiscales por mayores retenciones será mucho menor que el efecto sobre los subsidios a la energía.

“En otras palabras, el problema de corto plazo de la guerra para la economía argentina tiene más que ver con el impacto sobre el desequilibrio fiscal en pesos que por su efecto sobre el saldo del balance comercial en dólares”, finaliza. ■

FUENTE: NOTA PUBLICADA EN EL SUPLEMENTO DE ENERGÍA DEL DIARIO LA MAÑANA DE NEUQUÉN.



Somos energía que crece



www.cgc.energy



[/company/cgc/](https://www.linkedin.com/company/cgc/)



“Lo primordial es el autoabastecimiento, después la exportación”

Más mercado interno, sustituir importaciones y aumentar las exportaciones, las claves del desarrollo para el mundo Pyme, según Sergio Echebarrena, dirigente de CAPIPE.

POR DANIEL BARNEDA (*)

“No hay industria sin política industrial. Todos los ejemplos de industrialización muestran que es fundamental y determinante la acción del Estado promoviendo, protegiendo, planificando, en definitiva, aplicando diversas formas de política pública que se mantienen durante largos períodos para asegurar desarrollo creciente y complejo”.

Reflexivo y sin eufemismos, Sergio Echebarrena, ex presidente de CAPIPE (Cámara Argentina de Proveedores de la Industria Petro- Energética), y miembro de CGERA, (Confederación

Empresaria de la República Argentina), asegura que “para crecer de manera sostenida y sustentable es necesario más mercado interno, sustituir importaciones y aumentar las exportaciones, en especial las de alto valor agregado y pymes”.

“Las pymes necesitamos que el Estado intervenga con firmeza para lograr que los insumos difundidos no sean una permanente y pesada mochila en nuestros costos”, sostiene.

El empresario que trabaja en el Proyecto de Unidad Pyme se muestra preocupado por el escenario político

y por una eventual vuelta del macrismo al poder.

Los indicadores son elocuentes. Durante el gobierno de Mauricio Macri se perdieron 160 mil empleos industriales y el PBI industrial se desplomó de manera dramática producto de una política deliberada de desindustrialización. Hoy se habrían recuperado unos 50 mil empleos y lo que viene es promisorio.

“Necesitamos que el empresario Pyme entienda cuáles son las políticas que lo beneficia y cuáles los perjudica para que no se termine pegando un tiro en el pie. La política industrial

se está recuperando lentamente y hoy estamos empezando a sacar la cabeza del pozo”, explica Echebarrena.

Y argumenta; “Sabemos que uno de los problemas estructurales de Argentina es la restricción externa agravada por un inusitado endeudamiento en una moneda que no emitimos, más el default de una deuda en moneda que sí emitimos. Vamos por medidas de largo plazo, por un plan de desarrollo que fije los ejes fundamentales de la economía, pero ahora entendemos un abordaje con medidas puntuales y transitorias para alejarnos

de una crisis mayor”.

Sobre el sector Oil & Gas, el dirigente de CAPIPE, considera que la renta de los hidrocarburos debe utilizarse en parte para apalancar a la industria nacional. En esta línea de pensamiento no ahorra críticas hacia el proyecto de ley de promoción de inversiones hidrocarburíferas que hoy está cajoneado en el Congreso Nacional.

“Esta ley que ha sido muy taxativa y explícita beneficia claramente a las empresas productoras, pero no hay medidas explícitas de desarrollo de proveedores ni objetivos de sustitución de importaciones. Es una actividad que necesita reglas claras y un horizonte de previsibilidad”, señala.

Está claro que para el empresariado Pyme, los crecientes rumores ante la

posible falta de gas para el invierno, es motivo de gran preocupación.

“El gobierno tiene que articular la manera de no cortar el gas a las Pymes. Una empresa grande tiene espalda, las empresas pequeñas y medianas no la tienen”, destaca.

Y explica que la falta de un plan de infraestructura genera que hoy tengamos producción de petróleo y gas, pero no podamos exportarlo y terminemos perdiendo una oportunidad importante que está dada por la disparada de precios de los commodities.

No obstante, aclara que actualmente es más fácil monetizar reservas de crudo, porque el gas es un mercado más complejo que está concentrado en pocos actores. “Lo primordial es atender el autoabastecimiento,

después hablamos de exportación”, dispara.

Echebarrena se mete de lleno en la problemática sobre la inversión y la producción. “Tenemos más trabajo que antes y vemos oportunidades de inversión. El problema es que aumentas la producción y el Gobierno te dice que no puedes importar. Y la verdad genera una enorme contradicción e inconsistencia entre la política declarada del Ministerio de Desarrollo y la política del Banco Central”.

ASUNTOS PENDIENTES EN VACA MUERTA

El principal problema para el mundo Pyme en Vaca Muerta sigue siendo el tema de una falta de política expresa de sustitución de importaciones y de selección de proveedores locales.

“Uno esperaríamos sumar

exportaciones con mayor valor agregado industrial de manera de tener una balanza comercial superavitaria con dolores que te permitan comprar lo que no producimos. Esos dólares tienen que surgir a partir de exportaciones genuinas con valor agregado”, expresa el dirigente de CGERA.

Y concluye: “En el tema importación hoy hay pymes con grandes problemas para cumplir con contratos porque no se autoriza a girar las divisas. Entendemos que hay faltante de dólares y una restricción importante y que el comercio exterior debe ser administrado. Es clave que el Estado funcione como ordenador para proteger a las Pymes y darle un tratamiento diferencial”. ■

FUENTE: NOTA PUBLICADA EN EL SUPLEMENTO DE ENERGÍA DEL DIARIO LA MAÑANA DE NEUQUÉN



El shale gas recupera terreno

De acuerdo al estudio realizado por el Instituto de Energía de la Universidad Austral se observa una fuerte recuperación del gas no convencional impulsado en gran parte por el Plan Gas Ar. Sin embargo, la merma de la producción en yacimientos convencionales no permite evidenciar una recuperación total de la actividad productiva.

POR DANIEL BARNEDA (*)

GRAFICO PRODUCCION DE GAS NATURAL

► GAS TOTAL PAIS		Feb-20	Feb-21	Feb-22	
Producción de gas	MM m3/d (var. anual)	127.71	114.40	127.28	11%
Natural Gas Gross production	bcf/d (var. anual)	4.51	4.04	4.50	11%

► GAS NO CONVENCIONAL (TOTAL PAIS)		Feb-20	Feb-21	Feb-22	
Producción de gas NC	MM m3/d (var. anual)	55.89	47.57	65.92	39%
Unconventional Natural Gas production	bcf/d (var. anual)	1.98	1.68	2.33	39%
Respecto a (%)	Total País total country	43.76%	41.58%	51.79%	

El crecimiento de la producción del shale en la industria Oil & Gas argentina continúa siendo impactante, y en cierto modo el desarrollo de Vaca Muerta en la Cuenca Neuquina, constituye hoy el principal sostén de los números que hoy exhibe el sector.

En gas natural la producción total del país en el mes de febrero alcanzó los 127,28 MMm3/día, lo que representa un 11% más respecto del mismo mes del 2021.

Se entiende que el pico de producción fue de 144,4 MMm3/d en julio de 2019. A partir de esa fecha comienza a declinar, debido a la caída sostenida de la producción convencional, hasta un mínimo de 113,8 MMm3/día en diciem-

bre del año 2020. No obstante, en los últimos meses se observa una importante recuperación, promediando los 130 desde junio del 2021.

En febrero pasado la producción no convencional total de Argentina fue de 65,92 MMm3/d, mostrando un incremento del 39% respecto al mismo mes del 2021 y un 51,79% del total país.

Los datos surgen de un relevamiento llevado a cabo por el Instituto de Energía de la Universidad Austral. En la Cuenca Neuquina, específicamente, el reporte señala que la producción de gas no convencional alcanzó los 62,58 MMm3/d en febrero del 2022 representando el 49,16% del total producido en el país, y el 74,45% del total de

esa cuenca.

En tanto, en ese mismo mes la producción de shale gas alcanzó los 42,81 MMm3/d lo cual representó el 33,63% del total producido en el país y el 50,93% del total de la cuenca neuquina, un 59% más respecto a febrero del 2021.

En cuanto a la producción de tight gas, la misma alcanzó los 19,77 MMm3/d, lo cual implica el 15,53% del total producido en el país y el 23,52% del total de la cuenca.

En petróleo, -según el informe- continúa aumentando la producción total de crudo en febrero a pesar de la caída del convencional, con valores cercanos a octubre 2010 (94,08 Mm3/d). Asimismo, la producción de

petróleo no convencional total de la Argentina en ese mes fue de 35,29 Mm3/d, presentando un aumento del 55% respecto al mismo mes del 2021 y representa el 39,06% del total país.

En el caso de Neuquén, la producción de crudo no convencional en febrero de 2022 fue de 35,18 Mil m3/día, representando el 38,93% del país y el 67,55% de esa región.

En el último año la producción de petróleo no convencional en la cuenca neuquina creció un 56%. De hecho, la producción de petróleo shale alcanzó los 34,43 MMm3/d en febrero del 2022, representando el 38,1% del total producido en el país y el 66,1% del total de la cuenca.

El trabajo de Instituto de Energía de la Universidad Austral revela que partir de diciembre de 2018, ante el aumento de la capacidad de LNG, se produjo una fuerte oferta mundial, provocando una importante caída en los precios de LNG en Asia.

Siguiendo con este análisis, el estudio de la Universidad Austral señala que la recuperación China, y el invierno asiático 2021, impactaron fuertemente en el precio del LNG. Hacia el futuro se vislumbra un notorio incremento en los precios internacionales de gas natural, lo cual es esperable en el marco de un conflicto bélico liderado por Rusia, principal abastecedor de gas en Europa. Esto marcará, sin dudas, un alto nivel de incertidumbre a futuro respecto del abastecimiento de gas natural. ■

FUENTE: NOTA PUBLICADA EN EL SUPLENTO DE ENERGÍA DEL DIARIO LM



EN 2012 FUIMOS AUDACES.
HOY SOMOS LÍDERES.

Líderes en la generación de energía renovable en solo 10 años de actividad.

Audaces para transformar nuestra matriz energética. Y la de todo el país.

Por eso, hoy producimos 86% de energía renovable y 14% de térmica. Con el parque eólico más grande de Argentina, Madryn, y 18 proyectos renovables construidos en 4 años, abastecemos más de 900.000 hogares. Nuestros 236 aerogeneradores y 279.000 paneles solares generan más de 3.569.000 MWh de energía limpia al año, el 25% de la energía limpia que consume el país.

Cumplimos 10 años de audacia y seguimos transformando el mundo.

Julian Rojo: "La política actual de subsidios es insostenible"

Según el economista del IAE, Argentina atraviesa una distorsión de precios con una delicada crisis estructural de su economía energética. "El desafío del próximo gobierno será desactivar esta bomba cargada de política erráticas", dispara.

POR DANIEL BARNEDA (*)

En diálogo con MejorEnergía, Julián Rojo, economista y director técnico del Instituto Argentino de Energía, General Mosconi, no oculta su preocupación a la hora de hablar sobre un tema clave que afecta a la industria: la errática política de subsidios.

"Nos preocupa la dinámica y la falta de decisión en cuanto a tarifas y subsidios en Argentina. Según nuestros registros, en los últimos 12 meses (abril 2021- abril 2022) se sumaron U\$S 13 mil millones en subsidios, lo cual representa un 90% más en apenas un año y representa el 2,5% del PBI", enfatiza.

Y resalta: "Esto constituye una carga excesiva sobre las cuentas públicas. Esta política de subsidios y tarifas en el mercado energético en general es insostenible y tiene que haber una corrección. Y más con un déficit comercial energético estimado para este año

en más de U\$S 5.000 millones, este número resulta, principalmente, de la importación de GNL y gas natural contra la exportación de crudo."

En cuanto a la propuesta de segmentación impulsada por el Gobierno, Rojo la califica de ineficiente ya que es difícil de implementar y no alcanza a muchos usuarios. "Pensamos que los subsidios tienen que estar en la demanda vulnerable", añade.

El diagnóstico no parece demasiado optimista y el plan de acción para salir de esta maraña de subsidios y distorsión de precios tampoco será sencillo de resolver para este gobierno o para el que venga.

"El país atraviesa una profunda crisis de estructura de su economía energética. El principal desafío de la próxima administración será desarmar con muñeca o la mejor pericia posible, esta bomba que tenemos hoy de la mejor manera posible sin perjudicar

la rentabilidad de las empresas ni el bolsillo de los usuarios", advierte.

Y subraya: "Esta distorsión condiciona la inversión. No queda otro camino que corregirlo. A la fragilidad de la macroeconomía hay que sumarle la débil institucionalidad política y la ausencia de seguridad jurídica. Todo esto ahuyenta a los inversores. Las peleas internas del Gobierno tampoco ayudan".

VACA MUERTA

En materia hidrocarburífera, el director del IAE, considera que hoy el foco está puesto en el desarrollo de Vaca Muerta y en los proyectos offshore.

El auge de la exploración no convencional tanto en petróleo como en gas compensan hoy el declino de la producción de las cuencas convencionales que vienen en caída desde 2004.

Según los datos aportados por el IAE, la Cuenca Neuquina aporta el

65% del total de la producción de gas del país y el 55% en petróleo. De ese porcentaje casi el 70% representa a los “no convencionales”.

Rojo vislumbra dos realidades distintas en el mercado de los hidrocarburos.

“En petróleo lo veo un poco más claro pensando en el negocio de la exportación con precios altos y cierto potencial, eso resulta evidente. Pero en gas no lo veo con tanta claridad. Porque necesitas más infraestructura y porque el mercado muchas veces no está dispuesto a pagar precios que la industria pretende. Y estos mercado tampoco son infinitos”, resume.

Y precisamente en este contexto quedan expuestas hoy las carencias en las falta de

infraestructura de transporte de gas natural y la urgente necesidad de monetizar las reservas de Vaca Muerta que contribuiría a reducir el rojo de las cuentas públicas.

No obstante, el economista sostiene que no solamente es importante traer el gas desde Vaca Muerta, sino que además, las cuencas convencionales ubicadas en el sur cada vez entregan menos gas a las centros de consumo porque son cuencas convencionales que vienen en declino.

“Difícilmente Vaca Muerta pueda estar exportando gas natural en el corto plazo. Hay que tener en cuenta que en primer lugar la construcción del Gasoducto Néstor Kirchner apunta a abastecer el mercado local.

Después habrá que extender el gasoducto a la frontera, es otra obra distinta. Prefiero no hablar de plazos porque en Argentina nunca se cumplen”, comenta.

TRANSICIÓN ENERGÉTICA

En el plano hidroeléctrico no se muestra muy convencido de la propuesta del gobierno de activar un equipo de trabajo y analizar la situación de las 22 plantas concesionadas.

“A un año de que se venzan muchas de esas concesiones es probable que sea un decisión apurada y tardía y dudo mucho de que se llegue en tiempo y forma para semejante auditoría”, desconfía.

La transición energética es sin duda otro de los gran-

des temas de la industria. Si bien el economista reconoce que hoy más del 80% de la matriz energética argentina corresponde a combustibles fósiles, hay que entender la transición como un proceso lento no inmediato.

“Es un camino lento a la neutralidad energética pensando en 2050. Si el mundo en más de 200 años de historia no pudo reemplazar el carbón por el petróleo, y el gas, te imaginarás que reemplazar el gas por energías limpias o renovables no será tan sencillo. La neutralidad del carbón no significa que no se consuma petróleo o gas, sino más bien que las emisiones netas sean igual a cero”, finaliza. ■

(*) NOTA: ARTICULO PUBLICADO EN EL PORTAL ENERGETICO WWW.MEJORENERGIA.COM DE PRIMA MULTIMEDIOS

CABLES DE ACERO
ESLINGAS
ACCESORIOS

Crosby Distribuidor oficial
para Argentina y Brasil

 American Petroleum Institute
API Monogram. License 9A-0018.

 IPH®

 (5411) 4469-8100
www.iphglobal.com



La transición energética llegó para quedarse

Los líderes de las principales compañías de energía aportaron su mirada sobre la transición energética en Argentina, y complementariedad de las energías fósiles y renovables y la reducción de las emisiones.

Con la presencia de más de 150 CEOs y altos ejecutivos de las principales compañías, culminó “Experiencia IDEA Transición Energética” organizado por IDEA (Instituto para el Desarrollo Empresarial de la Argentina) en la Ciudad de Neuquén, un espacio donde a lo largo de la jornada se debatió acerca de la necesidad del desarrollo de distintas fuentes de energía para lograr una Argentina sostenible.

Durante todo el encuentro se hizo foco en el futuro del sector y en la necesidad de promover la convivencia tanto de

las energías renovables como de la industria de hidrocarburos para potenciar el desarrollo federal de Argentina. Las palabras de apertura estuvieron a cargo de y Presidente de Grupo Murchison y Daniel González, Director Ejecutivo de IDEA.

“Nuestro planteo es que el desarrollo económico de la energía, incluyendo los combustibles fósiles, y la sustentabilidad no pueden ser excluyentes. No podemos dejar de aprovechar ninguno de los dos; no podemos sumarnos otra grieta. Discutamos complementariedad, discutamos cómo logramos tener energía más segura que esté al alcance de todos,

discutamos cómo generamos más empleo en el sector y más divisas para nuestra economía”, destacó Roberto Murchison, Presidente de IDEA.

Por su parte, el Ministro de Economía, Martín Guzmán destacó “En el sector energético se presenta una oportunidad histórica para acelerar el desarrollo, y esto podría ser transformador para la Argentina (...) significaría contar con un perfil de generación de divisas mucho más sólido, y contribuiría a ordenar la situación fiscal”.

En el panel “La mirada federal sobre la transición energética” Omar Gutiérrez, Gobernador de la pro-

vincia de Neuquén, resaltó las medidas en materia de sustentabilidad que están tomando las compañías y destacó el potencial de Vaca Muerta en la provincia. “Los recursos que tenemos aquí fortalecen, aceleran y concretan la transición energética, no la diferencian. Nos ha faltado con claridad comunicar esto. Creo que la industria tiene que salir adelante promoviendo la comunicación de esto”. Asimismo, destacó el trabajo en conjunto entre el sector público y privado y agregó: “Si no hay inversión no hay recaudación, y si no hay inversión es porque no



hay consensos y acuerdos”.

El encuentro contó con una entrevista pregrabada a Bjørn Otto Sverdrup, Chair of the Executive Committee, OGCI (Oil and Gas Climate Initiative), quien explicó cómo descarbonizar la industria de petróleo y gas natural de forma realista. “El motivo por el que la industria del petróleo y gas no puede escapar al tema del clima es que, si analizamos el clima dos tercios de todas las emisiones provienen del sistema energético. Entonces para solucionar el clima, hay que solucionar el sistema energético. Es por eso que todas las empresas de petróleo y gas del mundo deberían preguntarse qué significa producir de forma responsable; cómo pueden ser competitivos en el futuro, en un mundo que quiere bajas emisiones de carbono; y cuál sería la contribución de esta industria”, indicó Otto Sverdrup.

En tanto, Daniel Gerold,

consultor Independiente en Petróleo, Gas y Energía, se refirió a “La importancia de la industria hidrocarburífera en la economía argentina”.

“Argentina puede desarrollar gas y petróleo para su consumo y para exportación. Y esto puede contribuir a resolver el mayor problema financiero que tiene Argentina, que es su restricción de dólares. Este va a ser el sector que más contribuya a la transición energética: porque a la par de que invertirá para aumentar la producción de gas y petróleo, puede invertir en las distintas tecnologías que acompañen la transición energética”, explicó.

LA VISIÓN DE LOS LÍDERES DEL SECTOR

Sergio Affronti, CEO y miembro del Directorio de YPF S.A.; Marcos Bulgheroni, CEO de Pan American Energy Group, Daniel De Nigris, Lead Country Manager de Exxon Mobil; Juan Garoby, COO – Director

de Operaciones de Vista Energy; y, Javier Rielo, Sr VP Cono Sur de Total Austral, aportaron su experiencia acerca de la reducción de las emisiones en las operaciones hidrocarburíferas.

“La transición energética no es el futuro, es el presente. Tenemos que trabajarla hoy, y creo que Argentina puede ser protagonista en nuestra región”, señaló Affronti. Por su parte, Bulgheroni agregó “Tenemos una industria que con toda la experiencia y todos los años, es capaz de materializar todos estos recursos en riqueza y energía. (...) No hay que ponerle fecha de vencimiento a ninguno de los recursos que tenemos, hay que promover todos”.

En “El desafío de infraestructura para el gas natural”, Germán Macchi, Country Manager Argentina de Pluspetrol, Juan Pablo Freijo, Vice Chairman de CGC, y Martín Bengochea, Director Región Cuenca Neuquina y Vaca Muerta de Tecpetrol expu-

sieron acerca de las ventajas competitivas que tiene el gas natural frente al trilema energético (seguridad, igualdad y sostenibilidad) y el enorme potencial que tiene el país a nivel local, regional y mundial para producir y exportar esta energía.

Martín Mandarano, CEO de YPF Luz, y Bernardo Andrews, CEO de Genneia S.A., expusieron acerca del futuro de las energías renovables en el país en torno a 4 aspectos: energías renovables, movilidad sustentable, electrificación e hidrógeno. “La combinación de las energías es el vehículo de la transición hacia el futuro. La Argentina tiene un potencial de recursos enorme, desde lo convencional y las renovables”, resaltó Mandarano y agregó que “el gran desafío que tenemos en el sector de las energías eléctricas es que llegue a todos en forma firme, confiable y con el menor costo posible”. ■

FUENTE:IDEA

“Estamos frente a un bochorno en la aplicación del ajuste tarifario”

POR DANIEL BARNEDA (*)



RAUL GARCIA, CONSULTOR DE ENERGÍA Y EX PRESIDENTE DEL ENARGAS, SOSTIENE QUE CUANDO LAS TARIFAS NO SE AJUSTAN POR UN LAPSO PROLONGADO, LOS ARGUMENTOS RIDÍCULOS TOMAN FUERZA Y SE DIRECCIONAN HACIA LOS ESTRATOS DE INGRESOS ALTOS.

Es conocido, sobre todo en el sector de los hidrocarburos, que la Cuenca Austral es una de las más prolíficas en cuanto a la producción de petróleo y sobre todo de gas en el País.

En el marco de la audiencia pública y aumentos tarifarios de gas natural, Raul García, presidente de RG Consultores y ex presidente del ENARGAS cuestionó la propuesta de segmentación.

“De verdad estamos frente a un bochorno en la aplicación del ajuste tarifario por el precio del gas en la próxima Audiencia Pública”, advierte.

Y como contrapartida asegura que la propuesta debería abordar cuatro puntos clave. Primero, hacer ajustes más frecuentes, porque el problema inflacionario continuará. Segundo, determinar las tarifas conforme la ley de gas y su reglamentación. Tercero, focalizar los subsidios en quienes lo necesitan, ya hay mucho hecho en ese aspecto. Y por último, dar por tierra esta estrategia de aumento tarifario segmentado porque traerá mayor inseguridad jurídica.

Se entiende que el propósito del Gobierno es llevar las tarifas del gas a niveles crecientes según el nivel de ingreso – mitad camino todavía- y el nivel máximo tarifario sin subsidio o poco subsidio como se lo llama en el informe de Planeamiento lo pagarían los usuarios en los estratos de más altos ingresos.

“Hay toda una parafernalia de condiciones q si se cumplen (ingresos mayores a 2 salarios mínimos, 2 autos de menos de 5 años de antigüedad, que la casa habitación esté ubicada en las zonas de altos ingresos, esto logrado principalmente en CABA y GBA, cualquiera de este listado) lo califica para el menor subsidio o mayor tarifa, para mencionar algunos. La verdad es que poco me interesa discutir estos aspectos, me interesa más bien la visión de cómo se determinan las tarifas de los servicios públicos como el gas y qué dice la ley de gas al respecto”, expli-

ca García quien fue presidente del ENARGAS entre 1993 y 1998.

Haciendo un poco de historia, hace hincapié en que la ley de gas establece criterios para determinar las tarifas, los que se encuentran a su vez en las licencias y la reglamentación de la ley.

“Lo importante es que las tarifas que se determinan reflejaban los costos razonables del prestador. Una serie de principios debían cumplirse: no discriminación, ausencia de subsidios cruzados, entre los principales. Además estaban sujetas a ajustes periódicos para el precio del gas, con Audiencia Pública, y el resto de los componentes (fin de invierno y principios de aquel para el gas, y semestralmente para los otros ajustes), y las revisiones tarifarias cada cinco años, también con Audiencia Pública. Si la tarifa no era asequible para algunos usuarios, bien podría el Congreso determinar en el presupuesto el subsidio que correspondía y la prestadora del servicio recibía el valor completo de la tarifa”, recuerda.

Para el presidente de RG Consultores, la propuesta hoy es totalmente diferente en materia de ajuste tarifario ya que la focalización está puesta en la disposición a pagar del usuario.

“Lo he percibido y constatado que cuando las tarifas no se ajustan por un lapso prolongado, los argumentos ridículos toman fuerza y se dirigen hacia los estratos de ingresos altos. O sea, el Estado intervencionista se demora con los ajustes tarifarios, crecen los subsidios, el problema micro se transforma en macro, y luego hay que hacer algo – FMI o sin FMI mediante. Expresiones tales como la tarifa cuesta menos que el internet o que una caja de lo que se le ocurra, y que no me digas que fulano o mengano no la puede pagar. Estos argumentos comienzan a hacer mella y hasta los mismos prestadores – que no ven otra salida q seguir las pautas del gobierno- se pegan a estos pésimos argumentos”, subraya.

Y añade: “Como el precio de venta relativo de la energía en pesos vis

a vis los otros bienes caen abruptamente (acompañan la inflación), las tarifas no permiten recaudar los costos de prestación. Vaya, vaya, qué descubrimiento. Pero sí es un descubrimiento que digan que parezca un subsidio solicitado por los que hoy no tienen planes sociales o no están cubiertos por algún mecanismo que le aliviane el peso de la inflación sobre el resto de la canasta familiar”.

Desde la mirada de García, cuando por el mismo tipo de servicio se cobran tarifas diferentes, estamos lisa y llanamente incumpliendo el principio de no discriminación, y si otros pagan más que el costo del servicio que se les presta estamos ante un subsidio cruzado.

“Lo que usualmente se hace, experiencia internacional de la buena, es establecer la tarifa que recupera los costos de prestación (a cada cual según el costo que representa e tipo de servicio que recibe) y aquellos que no lo pueden pagar en el sector residencial reciben un subsidio explícito presupuestario, o bien se establece una tarifa social, también financiada por el gobierno (nosotros) a aquellos en situación vulnerable”, comenta.

El presidente de RG Consultores, reconoce que se ha hecho mucho desde el Ministerio de Acción Social para identificar las familias con necesidades, y se puede diseñar un esquema tarifario a ese fin (mejorar lo actual) o bien hacer transferencias (esto incluye el gas de garrafa, GLP). Además, cuando la inflación se acelera y más se tarda en aplicar los aumentos, se torna más difícil la aplicación de ajustes retroactivos.

No obstante, sintetiza: “Aquí es necesario que haya cambios en la licencia y el regulador pueda hacer ajustes tarifarios más frecuentes (trimestrales, al menos), como de hecho se hace para los combustibles. ¿O acaso YPF que es mayoritariamente del Estado no aplica ajustes en el precio de venta de sus combustibles?” ■

(*) NOTA PUBLICADA EN EL SUPLEMENTO DE ENERGÍA DEL DIARIO LA MAÑANA DE NEUQUÉN



MetroGAS y los beneficios de su Programa “Instalaciones Solidarias”

El Programa lleva 4 años de ejecución con 13 organizaciones beneficiarias que se encuentran con obras activas y en marcha que impactan en más de 2000 familias.

Facilitar el acceso al servicio de gas natural a organizaciones de la sociedad civil, realizando o mejorando instalaciones internas es el objetivo que se marcó MetroGAS en su programa “Instalaciones Solidarias”, que suma ya más de 13 organizaciones beneficiadas en 4 años y hoy sigue apostando a que el número crezca.

El trabajo llevado adelante por parte de MetroGAS implica un análisis y el proyecto técnico, la contratación y seguimiento de la obra civil, el acompañamiento de los aspectos comerciales y administrativos, y el alta de servicio. Estas obras, siempre

tienen una especial atención a la revisión y control de todos los artefactos, sensibilizando sobre la importancia de su mantención regular como medida preventiva de accidentes por monóxido de carbono.

Se realizan potenciando el trabajo de técnicos gasistas matriculados y cuentan con el apoyo del Voluntariado Corporativo de MetroGAS. De esta manera, la primera distribuidora de

gas natural del país, realizó una nueva obra de conexión en el ‘Comedor Casa del Niño de San Agustín’ ubicado en la Localidad San Francisco Solano, Barrio La Florida, en el Partido de Quilmes, en alianza con el Banco de Alimentos, ya que dicho comedor es una de las más de 1200 organizaciones con las que colabora la ONG a fin de mitigar el hambre, mejorar la nutrición y evitar el desperdicio de alimentos en un contexto de crisis social y alimentaria para un alto porcentaje de la sociedad.

La Casa del Niño de San Agustín funciona desde 1995 y año tras año fue sumando nuevas actividades y servicios para la comunidad. En un primer momento, sólo se dedicaba a darle la merienda a los chicos y chicas del barrio. Hoy brindan el desayuno, almuerzo, merienda y cena a 900 personas por semana y entregan bolsones de comida a 120 familias. Además, cuentan con salitas para niños y niñas de 1 a 4 años, y ofrecen apoyo escolar, consultoría de acompañamiento por violencia intrafamiliar, y talleres para adultos mayores.

“Dependíamos de la garrafa para poder cocinar y hoy logramos ya operar con un sistema estable, seguro y mucho más conveniente gracias a este apoyo, y así llegar con nuestros platos a más y más familias que lo necesitan. Un plato de comida calentito hace la diferencia”, cuenta Patricia Lorena Bas, responsable y cofundadora del E.P.I San Agustín.

En esta organización, como en muchas de las beneficiarias del programa de MetroGAS, se destaca la solidaridad y la voluntad de apostar al trabajo colectivo.

“Estamos felices de poder ser parte de esta alianza tan importante para las instituciones con las que trabajamos. Llegar con alimentos a las personas que los necesitan es nuestra misión diaria y, sumado a eso, poder colaborar para que ellas cuenten con espacios más propicios para su tarea, es más gratificante aún.” Declaró Marisa Giráldez – Directora General del Banco de Alimentos.

“Este es un programa que nos llena de alegría al ver la transformación en el servicio solidario que brindan las organizaciones beneficiarias. Es un orgullo poder estar cerca de estas personas y su trabajo llevando el lema de MetroGAS adonde sea más necesario”, Viviana Barilá, jefa de Sustentabilidad de MetroGAS. ■



INDUMENTARIA PATAGONICA

En todo el mundo IP
significa Índice de Protección.

Aquí es una marca.



Fuego Repentino | Arco Eléctrico

Indumentaria ignífuga CERTIFICADA

NFPA 2112. Norma sobre prendas resistentes al fuego para la protección del personal industrial contra exposiciones al fuego de corta duración.

IRAM 3904. Requisitos y métodos de ensayo de materiales y prendas utilizados ante riesgo de exposición al arco eléctrico.



«DUPONT»

Nomex



Oficinas centrales & Fabricación:
Cnel. Superí 554. La Tablada. Bs As.
(+5411) 4652-7107 (Líneas rotativas).
info@indupat.com.ar
www.indupat.com.ar



Sucursal Neuquén:
JJ Lastra 268. Neuquén. Prov. Neuquén
(+54299) 447-2523
info@indupat.com.ar
www.indupat.com.ar



Hidrocarburos no convencionales ¿Oportunidad económica y ambiental?

POR ANA DELGADO Y NICOLÁS ROLLERI

La extrema fragilidad financiera y económica que exhiben sus empresas subsidiarias, Petrolera del Cono Sur y Fluvialba, no hace más que corroborar la delicada situación que atraviesa la petrolera en Argentina que sigue acumulando deudas y nuevos despidos. La deuda global con la AFIP asciende a \$ 450 millones de pesos.

La producción de hidrocarburos proveniente de yacimientos no convencionales tuvo un gran aumento a fines del año pasado, esto trajo aparejado un impulso en el aspecto económico después de lo afectado que resultó el país a raíz de la pandemia. Respecto al gas, la producción de diciembre de 2021 fue la mejor para este mes en comparación a los últimos trece años y la producción de petróleo representó el mejor desempeño desde octubre de 2012. Cabe acla-

rar, que debe tenerse especial cuidado en los presentes yacimientos para reducir los posibles impactos ambientales y apostar a la sustentabilidad.

INTRODUCCIÓN

Los reservorios no convencionales de hidrocarburos son caracterizados por su baja permeabilidad y porosidad. En estos, los compuestos se encuentran encerrados u ocluidos en millones de poros microscópicos no conectados entre sí; por este motivo, no pueden des-

plazarse por el interior de la formación ni escaparse de ella, a menos que se produzcan fisuras naturales por movimientos en la corteza terrestre o fisuras artificiales (a través de la estimulación hidráulica o fracking).

Los recursos de gas y petróleo no convencionales en la Argentina están entre los más grandes del mundo, debido a esto y al declino natural de los yacimientos convencionales de hidrocarburos junto al incremento sostenido de la demanda de combustibles con sus miles de

productos derivados, se plantea la necesidad de explorar y sumar nuevos recursos, además de energías alternativas.

Se analizará la conveniencia de continuar dándole curso al progreso de estos yacimientos en el país y las posibles repercusiones que pueden traer aparejadas.

DESARROLLO

En la actualidad, para extraer los hidrocarburos no convencionales alojados en formaciones rocosas shale, prácticamente impermeables, y tight, de baja permeabilidad, es necesario, una vez perforados los pozos, utilizar la técnica conocida como estimulación hidráulica. La misma consiste en inyectar un fluido a presión, compuesto por agua en un 95 % y arena, para apuntalar las microfisuras generadas. Esta técnica es utilizada principalmente en Vaca Muerta, la principal formación de hidrocarburos no convencionales de Argentina. La misma está situada en la cuenca neuquina, y ocupa una superficie de 36.000 km².

A raíz del incentivo brindado, la producción de petróleo alcanzó en diciembre de 2021 los 559.000 barriles diarios, y representó el mejor desempeño desde octubre de 2012, según informó la Secretaría de Energía.

Ésta superó en un 14% a la del mismo mes de 2020, y el gran aporte fue de Vaca Muerta. Cabe aclarar, que en diciembre se produjeron 212.000 barriles diarios de petróleo no convencional (shale y tight), esto representó un 4% más que en noviembre y casi un 64% más que en el mismo mes del año pasado.

En sintonía con los números del territorio nacional, en la provincia de Neuquén, se reportó un crecimiento en la producción total de petróleo de un 3% respecto de noviembre y 49% interanual.

El segmento no convencional tuvo un gran crecimiento el último tiempo y viene dando buenos resultados. La cantidad de barriles diarios del mes de diciembre fue superior a los 557.000 de noviembre y tuvo una participación del 38% de producción no convencional, que tuvo un aumento interanual del 64%.

El incremento se explica, según

datos brindados por la Secretaría de Energía, fundamentalmente por el aumento de producción en las áreas Loma Campana, Lindero Atravesado, Cruz de Lorena, Aguada del Chañar y Bajo del Choique.

En cuanto al gas, la producción de diciembre fue de 78,99 millones

de metros cúbicos por día, lo que representó un incremento del 30,47% con respecto a ese mes en 2020, del 2,09% frente a noviembre de este año y del 6,85% si se realiza la comparación de todo 2021 con el año anterior. La cantidad de metros cúbicos de gas acumulado en 2021 fue de 26.330 mi-



AXION energy 

Combustible Premium

QUANTIUM

SUPERA LOS LÍMITES

**RINDE MÁS
KMS POR LITRO¹**

**MOTOR LIMPIO AL 100%
EN SOLO DOS TANQUES²**

1- COMPARADO CON NUESTRA FORMULACIÓN ANTERIOR. 2- DE ACUERDO A LOS ENSAYOS ASTM D-6201, XUD-9 Y DW-10B ESTÁNDARES DE LA INDUSTRIA, EL MOTOR SE LIMPIARÁ COMPLETAMENTE EN DOS TANQUES. LOS RESULTADOS PUEDEN VARIAR SEGÚN EL VEHÍCULO Y EL USO.

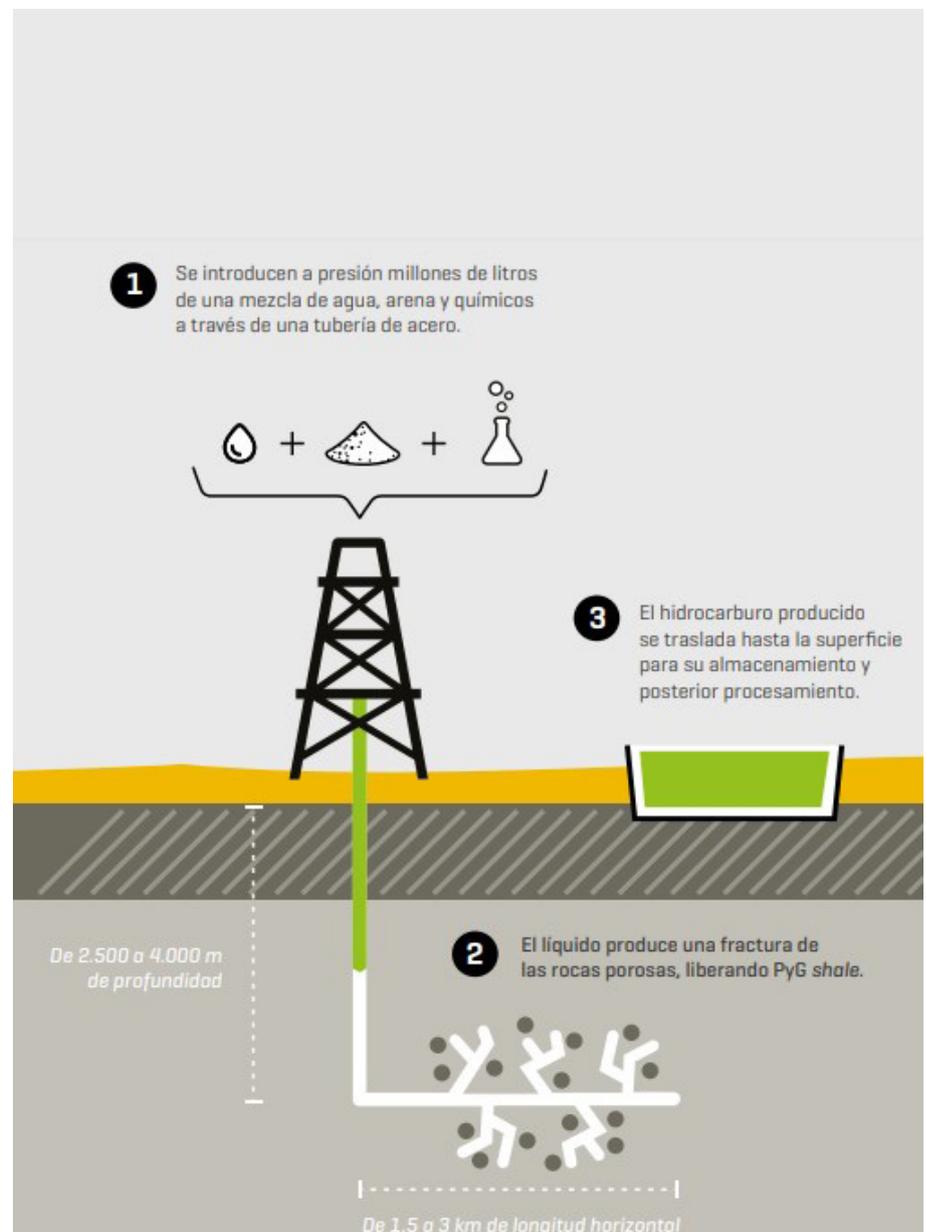
llones en comparación con los 24.650 millones de metros cúbicos de 2020. El aumento en la producción de gas durante diciembre se debió al impulso que fue registrado en las áreas Loma de la Lata-Sierra Barrosa, San Roque, Aguada De Castro, y Aguada Pichana Este. Esta producción récord de gas y petróleo denota y certifica la gran calidad geológica de Vaca Muerta.

Desde el punto de vista económico, estos porcentajes cumplen un rol importante, ya que nos indican una posible reactivación económica, y traen consigo aparejado más trabajo, el desarrollo de más valor agregado y tecnología nacional.

Se han hecho comparaciones del país, a raíz de estos sucesos, con Noruega, el cual vivió de la agricultura y la pesca hasta que en la década del 60' encontró petróleo en sus mares y cambió su economía para siempre. Actualmente, el petróleo offshore da trabajo a 160.000 personas y representa el 14% del PBI de este país europeo.

Se propone llegar a un escenario similar en el sector petrolero local donde se podrían generar ingresos equivalentes al 70% de la deuda nacional renegociable con el FMI hasta hace unos meses. Para afirmar la reactivación económica y garantizar un avance continuo, se necesita seguir profundizando la actividad, promulgar la ampliación y construcción de nuevos oleoductos y gasoductos que permitan transportar esta producción, contribuyan al servicio de otras regiones del país y, también, que proporcionen un margen considerable para la exportación.

El potencial se encuentra en el país actualmente, es necesario avanzar con la exploración offshore y con el petróleo y gas no convencionales de Vaca Muerta. El proyecto offshore más avanzado en Argentina se denomina Argerich y se ubica en la Cuenca Argentina Norte (CAN-100). Este generó problemas con algunos grupos ambientalistas y con el intendente de General Pueyrredón, Guillermo Montenegro, que mencionan temer una contaminación visual de la costa



atlántica (el proyecto está propuesto a cientos de kilómetros de la costa).

A su vez, tuvieron lugar manifestaciones ambientalistas ante la decisión de avanzar en otros nuevos trabajos de exploración hidrocarburífera en el Mar Argentino.

La Cámara de Comercio de los Estados Unidos brindó su apoyo a Argentina respecto a la exploración off shore, mencionando que ha sido uno de los países pioneros en emplear esta modalidad, y también, que cuenta con una gran experiencia en la misma sin que se hayan reportado incidentes significativos desde el punto de vista ambiental.

En referencia a este punto, es importante mencionar que inicialmente, para la regulación en las etapas de producción, captación y tratamiento de los hidrocarburos, fue necesaria

una normativa, por lo cual, el 23 de junio de 1967 se sancionó la Ley 17.319. Posteriormente, en la evolución del mercado de gas y petróleo, también se requirió, a mediados de 1992, promulgar y sancionar la Ley 24.076 que incorporó la creación del ENTE NACIONAL REGULADOR DEL GAS (ENARGAS). Uno de los objetivos para la creación del ente mencionado fue el de incentivar el uso racional del gas natural, velando por la adecuada protección del medio ambiente (tal cual se resume en el Artículo 2° de la presente ley), y también, se detalla dentro de sus funciones y facultades, en el Artículo 52°, la de “velar por la protección de la propiedad, el medio ambiente y la seguridad pública, en la construcción y operación de los sistemas de transporte y distribución de gas natural, incluyendo

el derecho de acceso a la propiedad de productores, transportistas distribuidores y consumidores previa notificación, a efectos de investigar cualquier amenaza potencial a la seguridad y conveniencia pública”.

Partiendo de las normativas mencionadas, se expresa que, según estudios, aún con el déficit de gas natural, un combustible menos contaminante que el petróleo, nuestro país tiene una matriz energética mucho mejor y con mucha menor contaminación que el resto del mundo. Basándose en la oferta interna de energía, el 53,6 % proviene del gas natural, el 32% del petróleo y 1,3% del carbón (porcentaje casi nulo del fósil más contaminante) -apoyando lo dicho anteriormente-. El 13% restante fue aportado por otras fuentes (hidroeléctrica 4,1%, nuclear 2,8% y renovables 6,3%). A su vez, Argentina es el cuarto país integrante del G20 respecto a participación en el

mercado de energía eólica y solar, mientras que la matriz energética primaria del mundo sigue dependiendo de los combustibles fósiles en un 85% (34% petróleo, 28% carbón, 23% gas natural).

En cuanto a la matriz energética de generación exclusiva de electricidad, que representa el 20% de la energía total, el 38% corresponde al carbón, 23% al gas natural, 4% al petróleo, y 35% a energías alternativas (hidroeléctricas 16%, nuclear 10% y renovables 10%).

El carbón es actualmente el combustible más contaminante con un uso sumamente considerable en países como, por ejemplo, Estados Unidos, Alemania y China. Este combustible representa uno de los mayores aportantes de dióxido de carbono a la atmósfera, y actualmente contribuye con 13,68, 7,72 y 8,2 toneladas de CO2 por habitante respectivamente en los países mencionados, mientras

que el aporte de nuestro país es de 3,88 toneladas por habitante, cantidades muy inferiores a países con políticas medioambientales desarrolladas como Dinamarca, Noruega y Finlandia. Estos últimos contribuyen en 4,43; 7,74 y 7,29 toneladas de CO2 por habitante respectivamente.

Nuestra performance en este ámbito podría resultar mejor, si no se dependiera de la necesidad de importar gas, esto representa utilizar más petróleo y combustibles derivados para generación eléctrica, con el consiguiente aumento de emisiones.

CONCLUSIONES

En función de lo mencionado en el presente informe, el déficit energético que se tuvo contribuyó, en su momento, al déficit de cuenta corriente de la balanza comercial, y esto hizo aún más necesaria la producción doméstica para aliviarla restricción externa, donde los recursos no conven-

inca

EL COMPLEJO INDUSTRIAL QUE FABRICA, PROVEE Y EJECUTA GRANDES MONTAJES DE AISLACIÓN

Florida 274 2º piso. C.A.B.A - (011) 4326-0062
Ruta 7 Km 70 Lujan - (02323) 420422
www.incaaislaciones.com.ar

Andamios




Certificado de conformidad
Nº 67-31300

Este producto está certificado bajo las normas:
UNE- EN 12810- 1
UNE- EN 12811- 1

Aislaciones Térmicas





Somos fabricantes de Lana Mineral con certificación ISO 9001 2015

- Lana mineral
- Poliestireno
- Poliuretano
- Perlita expandida
- Foam glass
- Fire proofing
- Panelería modular
- Colchonetas desmontables
- Spray de lana mineral

premsa **ENERGETICA** 33



cionales resultaron una gran solución para abastecer al país de los requerimientos energéticos que son capaces de sostener y acelerar el crecimiento económico, por lo cual se cree que los mismos deben continuar desarrollándose de la manera más sustentable y consensuada posible.

A su vez, los yacimientos no convencionales como Vaca Muerta y, nuestra plataforma marítima, representan una gran oportunidad para intentar revertir el déficit de producción de gas natural que tiene registrado el país desde el año 2004 y que implica que se importe más del 30% del gas consumido. Consideramos que el hecho de estar a la vera de yacimientos potenciales tiene que ser un motivo para promover su explotación y obtener el gas consumido y requerido, sin afectar al medioambiente y los ecosistemas. Para esto, es necesario cumplir con la legislación vigente, que, aunque pueda requerir mejoras, debe respetarse y tampoco se debe desconocer que la actividad de explotación de yacimientos contrae riesgos asociados si

no se realiza con la protección y formación correspondiente.

Por otro lado, se piensa que las energías alternativas llegarán en gran escala, pero no en lo inmediato. Partiendo de las previsiones energéticas realizadas a escala mundial se prevé que la producción de petróleo y gas va a continuar aumentando hasta aproximadamente el 2030 y, cerca del año 2050 contaremos con valores parecidos a los actuales. Esto certifica la necesidad de desarrollar nuestro potencial hidrocarburiífero, principalmente del gas natural, en tierra firme o costa afuera, y no solamente para el autoabastecimiento, sino también para poder realizar la exportación a países vecinos como Chile, Brasil, Uruguay, a los cuales estamos vinculados por gasoductos o convirtiéndolo en Gas Natural Licuado y exportándolo vía marítima. Esto contribuirá a contar con más empleo genuino y a realizar una mejora en la balanza comercial. ■

NOTA: EL PRESENTE ARTÍCULO ES EL TRABAJO FINAL DE LA MATERIA ELECTIVA DE 5 AÑO "MERCADO ELÉCTRICO Y PLANEACIÓN ENERGÉTICA" DE LA CARRERA INGENIERÍA ELÉC-

TRICA DE LA UTN-FRBA. CUERPO DOCENTE: PROFESOR: ING. LEONARDO CASTERÁS. AYUDANTE: GUSTAVO ZILBER.

REFERENCIAS

"PRODUCCIÓN DE PETRÓLEO CONVENCIONAL Y NO CONVENCIONAL", PORTAL OFICIAL DEL ESTADO ARGENTINO, (2021), [HTTPS://WWW.ARGENTINA.GOB.AR/ECONOMIA/ENERGIA/PLANEAMIENTO-ENERGETICO/PANEL-DE-INDICADORES/PRODUCCION-PETROLEO-CONV-Y-NO-CONV](https://www.argentina.gob.ar/economia/energia/planeamiento-energetico/panel-de-indicadores/produccion-petroleo-conv-y-no-conv)

"DESAFÍO VACA MUERTA", YPF, (2020), [HTTPS://WWW.YPF.COM/DESAFIOVACAMUERTA/PAGINAS/INDEX.HTML](https://www.ypf.com/desafiovacamuerta/paginas/index.html)

"HIDROCARBUROS NO CONVENCIONALES EN LA ARGENTINA: OPORTUNIDAD PARA EL DESARROLLO DE CAPACIDADES TECNOLÓGICAS LOCALES", CENTRO INTERDISCIPLINARIO DE ESTUDIOS EN CIENCIA, TECNOLOGÍA E INNOVACIÓN, (2018), [HTTP://WWW.CIECTI.ORG.AR/WP-CONTENT/UPLOADS/2018/01/PB5_PETRO%CC%81LEO-Y-GAS_TRI%CC%81PTICO_DIGITAL-1.PDF](http://www.ciecti.org.ar/wp-content/uploads/2018/01/PB5_PETRO%CC%81LEO-Y-GAS_TRI%CC%81PTICO_DIGITAL-1.PDF)

"HIDROCARBUROS NO CONVENCIONALES", INSTITUTO ARGENTINO DEL PETRÓLEO Y EL GAS, [HTTP://WWW.SHALEENARGENTINA.COM.AR/HIDROCARBUROS-NO-CONVENCIONALES](http://www.shaleenargentina.com.ar/hidrocarburos-no-convencionales)

"LEY DE HIDROCARBUROS", PORTAL OFICIAL DEL ESTADO ARGENTINO, (1967), [HTTPS://WWW.ARGENTINA.GOB.AR/NORMATIVA/NACIONAL/LEY-17319-16078/ACTUALIZACION](https://www.argentina.gob.ar/normativa/nacional/ley-17319-16078/actualizacion)

"LEY DE GAS NATURAL", PORTAL OFICIAL DEL ESTADO ARGENTINO, (1992), [HTTPS://WWW.ARGENTINA.GOB.AR/NORMATIVA/NACIONAL/LEY-24076-475/ACTUALIZACION](https://www.argentina.gob.ar/normativa/nacional/ley-24076-475/actualizacion)

"LA CÁMARA DE COMERCIO DE EEUU RESPALDÓ EL PROYECTO DE EXPLORACIÓN EN EL MAR ARGENTINO", ÁMBITO, (2022), [HTTPS://WWW.AMBITO.COM/ECONOMIA/PETROLEO/LA-CAMARA-COMERCIO-EEUU-RESPALDO-EL-PROYECTO-EXPLORACION-EL-MAR-ARGENTINO-N5354186](https://www.ambito.com/economia/petroleo/la-camara-comercio-eeuu-respaldo-el-proyecto-exploracion-el-mar-argentino-n5354186)

"MAYOR PRODUCCIÓN DE GAS Y PETRÓLEO", PÁGINA 12, (2022), [HTTPS://WWW.PAGINA12.COM.AR/396620-MAYOR-PRODUCCION-DE-GAS-Y-PETROLEO](https://www.pagina12.com.ar/396620-mayor-produccion-de-gas-y-petroleo)

DESDE 1948 TRABAJANDO
POR EL DESARROLLO DE NUESTRO PAÍS

MINERÍA



BATEAS



SEMIS PARA ÁCIDOS



ABASTECEDORES
MINEROS



REGADORES



LUBRICADORES



BERTOTTO BOGLIONE

 BERTOTTOBOGLIONE  BBOGLIONE  BERTOTTOBOGLIONEOK  BERTOTTO-BOGLIONE

+54 (03472) 425095 - VENTAS@BERTOTTOAR.COM - MARCOS JUÁREZ · CÓRDOBA, ARGENTINA

WWW.BERTOTTO-BOGLIONE.COM

YPF cumple 100 años



La compañía de energía más emblemática de Argentina cumple 100 años impulsando el desarrollo productivo del país. El plan Vaca Muerta y la meta del autoabastecimiento energético.

En este contexto y con el objetivo de lograr el autoabastecimiento y constituirse en una importante generadora de divisas por medio de la exportación de petróleo, YPF renueva su apuesta y compromiso con una mirada más amplia, potenciando sus inversiones en energías cada vez más limpias y sustentables que le permitirán producir barriles con menor impacto en emisiones de CO₂ y, a su vez, transitar ha-

cia un futuro con mayor penetración de energías renovables.

El 3 de junio del 2022 se cumplirán 100 años de la creación de YPF. En este tiempo, la compañía lideró la exploración y producción de gas y petróleo y la refinación y provisión de combustibles a lo largo y ancho del país; contribuyendo con la creación de pueblos y comunidades enteras; y desarrollando distintas unidades de negocio como Química, Aviación, Transporte y Agro, entre otras, para brin-

dar soluciones a todos los sectores de la industria nacional. También creó Y-TEC, el puente entre el sector productivo y científico de YPF junto al CONICET, para generar nuevas tecnologías y soluciones que agreguen valor en las distintas cadenas productivas de las que YPF participa.

YPF es reconocida por la cercanía a sus clientes, la calidad de sus productos y servicios que son parte de nuestra vida cotidiana, por su trayectoria, su presencia federal y por su rol protagónico en el desarrollo productivo de nuestro país. Pero también es reconocida por su liderazgo indiscutible y su visión de futuro.

Con el desarrollo de Vaca Muerta, la segunda reserva mundial más importante de shale gas y la cuarta en petróleo, se multiplicaron los recursos hidrocarbúricos de Argentina ratificando la oportunidad de alcanzar el autoabastecimiento energético. Desde hace diez años, YPF ha liderado la actividad en Vaca Muerta desarrollando importantes eficiencias que le permitirán duplicar su producción en los próximos años, exportar crudo al mundo y gas a los mercados regionales, y financiar las inversiones necesarias en el mediano y largo plazo para reconfigurar la matriz energética de nuestro país.

Con la misma visión de futuro, YPF ha iniciado la transformación de sus complejos industriales para adaptarlos al petróleo no convencional y adecuar la calidad de sus combustibles. También, inicio la renovación de la red de estaciones de servicio bajo el proyecto Estación del Futuro en el que se incorpora tecnología de vanguardia para darle la mejor experiencia a sus clientes a través de la digitalización, convertirlas en soluciones de movilidad multienergía y con una nueva imagen sustentable que ya se despliega y alcanzará en breve las más de 1.660 bocas que tiene en el país. ■



AOG PATAGONIA 2022: PRÓXIMA CITA PARA LA INDUSTRIA

El mayor evento regional sobre la industria de los hidrocarburos llega a Neuquén, organizado por el IAPG. En paralelo a la muestra se llevará a cabo las Primeras Jornadas integrales de Desarrollo y Producción de Reservorios No Convencionales.

El Instituto Argentino del Petróleo y del Gas anunció oficialmente que la Argentina Oil & Gas Patagonia (AOG Patagonia), la ya tradicional exposición que se realiza cada dos años, tendrá lugar del 10 al 12 de agosto en la ciudad capital de Neuquén. El evento, que fue pospuesto en 2020 debido a la pandemia del COVID 19, es esperado por las empresas y profesionales locales ya que propicia el marco necesario para el encuentro entre quienes se dedican a la industria de los hidrocarburos: desde las grandes operadoras y empresas de servicios, hasta los pequeños

productores de la cadena de valor.

De entre las fechas barajadas para su realización, se optó finalmente por la del miércoles 10 al viernes 12 de agosto próximos, tres días en los que volveremos a favorecer los contactos entre las operadoras y los proveedores; exhibir y posicionar las marcas; lanzar nuevos productos y tecnologías, y dar a conocer nuevos emprendimientos. La AOG Patagonia se realiza, una vez más, en plena cuenca productiva, en las cercanías de Vaca Muerta, y tiene lugar en un momento en que la actualidad geopolítica nos inspira más que nunca a buscar la seguridad energética del país.

Como en ediciones anteriores, la disponibilidad de espacios se encuentra vendida prácticamente en su totalidad, lo cual nos asegura una AOG Patagonia exitosa como en los últimos años, en que contamos con más de 8.000 visitantes. Como es usual en los eventos del IAPG, acompañará a la muestra una rama académica: las I Jornadas integrales de Desarrollo y Producción de Reservorios No Convencionales, dirigidas a funcionarios, directivos, profesionales y técnicos de la industria que trabajan en todos los



aspectos de gas no convencionales y Tratamiento y Transporte de Gas.

Estas jornadas contarán con la presentación de trabajos y con mesas redondas donde se tratarán los temas de actualidad. Las nuevas generaciones de profesionales también estarán representadas a través de la sexta jornada de Jóvenes Profesionales Oil & Gas (JOG6) que ya viene organizando la Comisión de Jóvenes Profesionales del IAPG, dirigida a los que recién llegan a la industria y a los interesados en elegirla: estudiantes de los últimos años y jóvenes profesionales que ya han ingresado o aspiran a ingresar en la industria de los hidrocarburos. Y no faltarán las charlas técnicas de las empresas expositoras, así como las Rondas de Negocios entre operadoras y PyMEs. ■

Energía eólica: U\$S 1500 millones de inversión para 2022

Para 2022 se prevén inversiones por U\$S 1500 millones. Gustavo Castagnino, dirigente de CEA, opina sobre la importancia de diversificar la matriz energética, aunque reconoce que el principal cuello de botella sigue siendo la falta de inversión en transporte de líneas de alta tensión de 500 KV.

POR DANIEL BARNEDA (*) - NOTA PUBLICADA EN LM

En medio de las cifras preocupantes que se barajan hoy en el país sobre el déficit acuñante de la balanza energética comercial, y su impacto en las cuentas públicas, la Cámara Eólica Argentina (CEA) dio a conocer un dato que abre una ventana de moderado optimismo: a los precios actuales, la generación eólica permitirá evitar pagos al exterior por U\$S 3.250 millones, multiplicando por 4 el monto evitado en 2021.

Gustavo Castagnino, ex Vicepresidente de la CEA, sostiene que la energía eólica está contribuyendo a mejorar la balanza comercial de divisas de un sector que hoy está invirtiendo entre U\$S 1200 y U\$S 1500 millones en distintos proyectos.

“Obviamente en el futuro cuanto más capacidad instalada de energías renovables exista, mayor será la reducción de importaciones de combus-

tibles líquidos. En la actualidad esos U\$S 3200 millones dólares pueden tener dos destinos: ahorrarnos ese volumen de dinero en importaciones, además generar un esquema más virtuoso de liberar todo ese monto de dinero en potenciar exportaciones como el caso del gas en Vaca Muerta”, explica.

Está claro que la transición energética hacia las energías limpias y renovables se ha acelerado en todo el mundo luego de las definiciones tomadas en la COP26 y debido a las cuestiones geopolíticas que este año han generado grandes aumentos en los precios de los combustibles fósiles.

Para satisfacer la demanda interna, Argentina debe importar combustibles desde diferentes mercados, y en este contexto la apuesta por las energías renovables resulta ampliamente beneficiosa para disminuir la necesidad de divisas del país.

Según datos de CEA, duran-

te los meses de menores temperaturas, el país debe importar un promedio de 44 Mm3/d de gas, de los cuales 31 Mm3/d provienen del GNL. Estas importaciones se realizan por barco desde países como Qatar o Trinidad y Tobago; y por gasoducto, desde Bolivia.

En este contexto, la generación renovable eólica reduce de manera directa la dependencia al gas y al GNL importados.

Durante 2021 la generación producida por el viento aportó 14,8 TWh y de esta manera, se desplazaron 8,5 Mm3/d de consumo de combustibles, equivalentes al 20% de las necesidades durante el período invernal y al 33% del promedio anual.

Es así que entre 2016 y 2020, gracias al desplazamiento del consumo de combustibles fósiles por la mayor oferta eólica, el ahorro fue de más de 1300 millones de dólares, de

acuerdo a un trabajo presentado por la CEA.

Este mismo estudio estimó que en 2021 el nivel de generación eólica permitió evitar pagos al exterior en un promedio de 800 millones de dólares anuales. Y para este año 2022, teniendo en cuenta la mayor generación producida por el sector y los mayores precios internacionales, este ahorro es cuatro veces mayor y alcanza los 3.250 millones de dólares.

“A los actuales precios, el costo de combustible por cada MWh desplazado es superior a los 230 u\$s/MWh. Es decir, más que triplica el costo de un MWh renovable. Por cada 100 MW eólicos de capacidad instalada, y a lo largo de su vida útil, Argentina ahorra 336 millones de dólares, multiplicando por 3 la inversión inicial. Esto resulta en un beneficio clave para la matriz energética”, explican desde la



Cámara Eólica Argentina.

La capacidad instalada de generación de energía eólica en el país ha dado un salto cuantitativo muy importante en el último año pasando a 5,5 GW. No obstante, Castagnino advierte que el principal cuello de botella para expandirse sigue siendo la falta de inversión en infraestructura en transporte de líneas de alta tensión.

“Hay decisión del sector

privado de invertir y sumarse a iniciativas público-privadas; se observa una importante demanda, hay una mirada positiva por parte de entidades internacionales en financiar proyectos verdes y creemos que también hay voluntad política”, señala.

Y en cuanto al futuro del negocio advierte que hoy el mayor driver de crecimiento de energías renovables en Argentina apunta a las licitaciones

de mercado a término dirigidas al segmento corporativo.

“Hoy cada parque que se construye ya tiene vendida la totalidad de los megas que va a construir. En la última obra se licitaron 400 MW de capacidad de transporte y hubo ofertas por más de 2500 MW. Claramente el sector está dispuesto a seguir invirtiendo y creciendo”, afirma.

Y concluye: “Necesitamos una matriz energética más diversificada. Acá hay un esquema de colaboración. Nadie viene a quitarle el negocio a nadie. El gas natural será el combustible de transición que va a durar muchos años. Las energías renovables son un complemento de la matriz”.

OPTIMISMO PARA 2025

En julio de 2021 se superó el récord con el 24,11% de penetración renovable en la Generación Eléctrica en Argentina. Así lo informó la Compañía Administradora del Mercado Eléctrico Mayorista (CAMMESA). Este nuevo récord se suma al alcanzado el 24 de mayo de 2021 cuando se logró 24,07% de penetración renovable.

Cabe destacar que la energía eólica representó el 92,59% con 2752,81 MW, y las bioenergías y los pequeños aprovechamientos

Hidroeléctricos se repartieron el porcentaje restante de la generación renovable.

Durante el 2020 se logró un crecimiento histórico, cubriendo el 9,7% de la demanda eléctrica por medio de fuentes renovables. Durante el año pasado se habilitaron 39 proyectos en 11 provincias, que sumaron 1.524 MW a la potencia ya instalada, esto es un incremento del 58% respecto al 2019.

Este aumento va en línea con el objetivo de cubrir el 20% de la demanda eléctrica para 2025 a través de fuentes de energías renovables, establecido en la Ley 17.191.

“Creemos que es posible cumplir este objetivo, pero para lograrlo la inversión en transporte es fundamental. Hoy una línea de alta tensión de 500KV cuesta alrededor de U\$S 1 millón por kilómetro”, comenta Castagnino.

Garantizar las condiciones para un mayor desarrollo del sector eólico, y renovable en general, parece ser la clave para lograr la fiabilidad del sistema, una mayor libertad energética, y una reducción de la dependencia al gas y GNL importados. ■

(*) FUENTE: ARTÍCULO PUBLICADO EN EL SUPLEMENTO DE ENERGÍA DEL DIARIO LA MAÑANA DE NEUQUÉN (LM)

Construimos Infraestructura
Construimos Crecimiento

Somos SACDE
Una empresa argentina líder de Ingeniería, construcción y servicios, comprometida con el desarrollo de nuestro país

ENERGÍA
GAS Y PETRÓLEO
INFRAESTRUCTURA Y SANEAMIENTO
ARQUITECTURA

f @ y in
sacde.com.ar

Se espera un segundo semestre con alta actividad a nivel local

Los mercados están en auge y el balance general de los primeros meses del año es muy positivo; se espera un 2023 con el mismo equilibrio.

Se acerca una etapa del año difícil en el sector, sobre todo si se tiene en cuenta el contexto a nivel país, donde la Argentina importará energía por US\$ 7.500 millones, un 66% más que en 2021.

A esa potencial problemática, hay que sumar las restricciones a las exportaciones e importaciones, factores clave a la hora de planificar el segundo semestre. Sin embargo, las empresas locales sostienen su caudal de trabajo.

Martín Benedetti, Asesor Comercial de Bertotto Boglione, avisó que los factores que parecen estrictamente negativos, terminan siendo un trampolín para encontrar nuevas vetas comerciales, introducirse de otro modo en mercados diversos y explotar aquellos a los que ya pertenecen.

El ejecutivo explicó que el balance de Bertotto Boglione en el primer cuatrimestre de 2022 es muy positivo, aseguró que nunca cayó el nivel de actividad y que los mercados en los que están presentes se muestran en auge.

Sin embargo, Benedetti remarcó una contra constante a la hora de pensar en el paso a paso de la producción y comercialización: “Como negativo, sólo puedo pensar en el permanente aumento de las materias primas que nos llevan a revisar los costos periódicamente”.

Esos incrementos tienen que ver con factores varios. Uno de ellos es el conflicto bélico europeo desde que el 28 de febrero Rusia invadió a Ucrania. A partir de ese hecho, varios mercados se trastocaron, las bolsas sufrieron variaciones y los precios a nivel global tuvieron ajus-



tes. Sobre todo cuando se trata de petróleo, fletes internacionales y, con ello, el proceso de importación y exportación. Por eso es que, además de aumentos, hay escasez de materias primas y de determinados componentes.

Bertotto Boglione tiene un pequeño conflicto al respecto. Es que los equipos son producidos principalmente con insumos nacionales, pero hay ciertos componentes que sirven para completar una maquinaria compleja y son importados. En esos casos, las restricciones y demoras al recibir insumos hacen que los equipos queden semi terminados en la línea de producción. Así se complica el suceso de instancias y se demora la entrega al cliente final.

Benedetti resaltó que, a pesar de este

panorama aparentemente negativo y poco optimista, el balance es bueno y también lo son las proyecciones hacia 2023: “Se vislumbra un año muy bueno de no pasar ningún imprevisto que altere las ecuaciones”.

La Argentina lleva seis meses con el dólar en un valor relativamente estable y eso sirve para trabajar con más calma, proyectar con mayor seguridad y poder pensar a un plazo más largo que cuando hay periódicos vaivenes. De todos modos, la inflación del país se mide en la divisa estadounidense y mueve estructuras de costos. “Una posible escalada del dólar generaría un desbarajuste de precios y escasez de insumos por especulación”, afirmó el Asesor Comercial de Bertotto Boglione. ■

Conexión satelital sin límites geográficos



 **Servicio
Satelital**

satelital.com.ar



Clima de negocios favorable e inesperado

Más de 20.000 personas pasaron por la XIII AOG Expo. El evento dejó una muy buena sensación en cuanto a la participación de empresas y récord de visitantes. Las inversiones seguirán condicionadas por el contexto internacional y la inacción del gobierno de turno. El Gasoducto Néstor Kirchner, la vedette de la muestra.

Tras dos años de ausencias y con muchas expectativas se llevó a cabo una nueva muestra de la Argentina Oil & Gas, la cumbre de petroleros más importantes que se realiza a nivel local. La agenda de los empresarios tuvo como telón de fondo la nueva coyuntura geopolítica mundial.

Para Marcos Bulgheroni, Group CEO de Pan American Energy, para evaluar el escenario actual, efecto de la invasión de Rusia a Ucrania, hay que ampliar la mirada y analizar en qué contexto esto tiene lugar. “El contexto ya era complicado desde antes. Ahora Europa tiene que reemplazar el gas natural de Rusia porque las políticas de seguridad nacional toman preminencia sobre el mercado, pero ahí el problema es el GNL porque no existen cantidades adicionales de oferta para cubrir esa demanda”, advirtió el directivo.

“Venimos de un marco complicado en el que las empresas estamos restringidas financieramente para hacer inversiones e incrementar la producción. Por eso, si bien es una oportunidad para el país, no se sabe quién va a suplir esa demanda que se presenta tras el conflicto”, agregó.

Por otra parte, Bulgheroni señaló que los precios altos “son una mala noticia para la balanza comercial del país” y si bien la incertidumbre no permite anticipar cómo seguirá la tendencia, dijo que no se imagina un 2022 con precios en baja.

“El problema son las importaciones y estos precios ahora obligan a rever la estrategia original. Lo positivo es que estas situaciones te llevan a reorganizar las prioridades y encontrar un equilibrio, por eso, tenemos que repuntar Vaca Muerta: las reservas que tenemos alcanzan para cubrir seis veces el consu-

mo de Argentina los próximos 30 años”, aseveró.

En tanto, el presidente de Shell Argentina, Sean Rooney, destacó la calidad de los servicios y los recursos humanos que tiene el país para que se dé ese proceso. “Son excelentes y eso me entusiasma, está la industria, los recursos y también, la demanda. Lo que es complicado para Argentina es ser competitiva a nivel global, pero si se dan las condiciones es posible”, resumió el ejecutivo.

Por su parte, el director general de Total Austral y director general de Cono Sur de TotalEnergies, Javier Rielo, señaló que es muy difícil que Argentina llegue a exportar y que “primero tenemos que garantizar del invierno que viene, no de este año porque este año ya está perdido. Definitivamente, antes de exportar tenemos que garantizar lo local”, indicó y añadió: “Tenemos todo para seguir

creciendo. Vaca Muerta se complementa perfectamente con todo lo que tenemos por hacer con el offshore, y en eso tenemos un potencial y una historia que nos permite demostrar que se puede producir y realizar sin riesgo. No hay razón para que este desarrollo no se dé en Argentina”.

Finalmente, Manfred Böckmann, director general de Wintershall Dea Argentina, sostuvo que Argentina sigue siendo un pilar importante en cuanto al gas natural. “Si bien las circunstancias cambiaron -no solo por la guerra sino también por el cambio climático, entre otros factores-, seguramente hay una oportunidad para Argentina, pero creo que esa oportunidad ha estado allí todo el tiempo”, remarcó y apuntó que la estrategia de la compañía es enfocarse en el gas como impulso de la transición energética y desarrollar el hidrógeno.

Teófilo Lacroze, presidente de Raízen Argentina, dijo que, en el downsteam, el gran desafío es el sendero de precios. “Hoy tenemos precios muy por debajo que cualquier otro país, con excepción probablemente de Venezuela. Pero a mediano y largo plazo, tenemos que tener reglas claras acerca de cómo se moverá ese sendero de precios para poder hacer inversiones”, aseveró y mencionó también la necesidad de tener acceso a las divisas y más crudo disponible “porque algunas refinerías hoy tienen ociosidad”, añadió.

En tanto, el director ejecutivo de Exploración y Producción de Pampa Energía, Horacio Turri, dijo que “es interesante ver a Vaca Muerta desde una perspectiva más macro. La escasez de lo que abunda. Pasó con el campo a fines del siglo XIX: teníamos un país con un recurso gigantesco para su demanda interna que no estaba aprovechado. Con los ferrocarriles se pudo activar la exportación. Es lo que nos pasa en este siglo con los gasoductos, para eso los necesitamos”. “Si pensamos que la transición energética va a durar 50 años sería necesario multiplicar por 10 lo que necesitamos para que los recursos de Vaca Muerta se agoten. Por eso, tenemos que pensar en más transporte para poder industrializar ese gas y exportar”, concluyó el directivo. ■

EL GASODUCTO DEL QUE TODOS HABLAN

Oscar Sardi, CEO de Transportadora de Gas del Sur, valoró la concreción del nuevo gasoducto Néstor Kirchner. “Firmamos la extensión de 30 kilómetros de caño. Un problema que se nos presentó a partir del Plan Gas.Ar, que nos llevó al tope de capacidad, tiene una salida con este proyecto. Para el país es importante sobre todo para las industrias y para poder pensar en licuefacción”, indicó. Por su parte, Daniel Ridelener, director general de Transportadora de Gas del Norte, dijo que “un primer vector al que se apunta es a abastecer toda la demanda insatisfecha que tiene Argentina. Ese es un beneficio para el país, que reemplazará importaciones y a futuro, también podrá exportar”, comentó y

añadió: “Estamos cambiando la lógica del transporte que empezó con un sentido radial y ahora tenemos una potencialidad muy grande de que Vaca Muerta abastezca al norte”. En paralelo, el gerente general de Compañía Mega, Andrés Scarone, señaló que “tenemos para mediano y largo plazo la posibilidad de abastecer de GLP las plantas petroquímicas existentes y las planificadas para 2024 y 2025”. “Hay un horizonte de buenos precios en el mercado internacional, pero necesitamos una economía para exportar y una logística para transportar el gas o los líquidos derivados para dar el salto productivo”, completó. porque se va a acelerar el desarrollo de energías alternativas para los próximos 30 años”.





ROBERTO KOZULJ

“El mundo dependerá de combustibles fósiles por al menos dos décadas”

En el camino a la tan mentada transición energética, Argentina puede jugar un rol importante a través de la exportación de gas natural o del desarrollo de hidrógeno verde. Habrá que esperar hasta el 2050 como mínimo.

El contexto mundial tras la invasión rusa a Ucrania, el rol de China y los mercados de gas, el papel que juegan los no convencionales en Argentina, y el dilema de concentrar esfuerzos en reducir emisiones a nivel local o global, forman parte de la agenda energética actual y futura, desde la mirada de Roberto Kozulj, Profesor Titular de la UNRN- Experto en energía.

En una conferencia organizada por AmCham/IAPG, el especialista considera que la transición energética es el tema en cuestión y el gran enigma a dilucidar.

En cualquier escenario, Kozulj supone que la transición requerirá del gas natural como combustible de transición. Y proyecta seis premisas a futuro:

- Las emisiones de CO2 por unidad de producto disminuirán debido a un PBI menos energo-intensivo y una energía con menos CO2.
- Los mercados de GNL crecerán y también es pro-

bable que lo haga el precio. ■ Asia (China en particular) requerirán de cantidades crecientes de gas natural y también de petróleo.

■ Hay incertidumbres sobre las reconfiguraciones espaciales y bloques de comercio. ■ Argentina tiene la oportunidad de lograr autoabastecimiento y exportar LNG, o mejor dicho si tiene la voluntad política y empresaria de exportarlo.

■ El gas natural está previsto que crezca por lo menos hasta el año 2040 y luego se estabilice.

Desde el análisis que hace Kozulj está claro que la transición es un proceso lento y que en la práctica implica todo tipo de variables, especialmente en los cambios y anclaje de equipamientos.

“Supone una gran renovación de equipos e infraestructura. Para quienes lideran esos nuevos mercados y tecnologías puede ser una cosa distinta que para los países de ingresos medios y con recursos energéticos

desarrollados”, señala.

También el transporte se verá revolucionado, con la electromovilidad, sin duda por la penetración en el mercado de vehículos eléctricos con modelos híbridos y fábricas que apuestan a celdas de combustible de hidrógeno.

Y advierte que “Argentina puede jugar un rol importante a través de la exportación de gas natural o del desarrollo de H2 con captura de CO2 y H2 verde, algo que podría suceder en los años 2050-2060”.

En este contexto entre 2020 y 2021 han surgido algunos consensos mínimos en torno a: el papel que jugaría explotar Vaca Muerta aprovechando tanto la ventana de gas por ser el combustible estrella de la transición; intentar extender en todo lo posible la participación de fuentes renovables (eólica y solar) en nuestra matriz energética; incursionar en la industria del hidrógeno en todas sus formas, aunque mejor si se trata de hidrógeno verde, y explotar el litio,

visto como insumo que será fuertemente demandado para su uso en baterías.

Un dato no menor. En los últimos años se registró una fuerte aceleración de las emisiones anuales de CO2 que acompañó el crecimiento global. “En los últimos 20 años emitimos más de 70% al año que en los 35 precedentes. Argentina solo 0,6% de ese total”, aclaró Kozulj.

LNG UN MERCADO EN CRECIMIENTO

En su presentación, el experto dejó bien en claro que el mundo aún tiene una alta dependencia de los hidrocarburos. El 84% de la matriz energética de países como China, Estados Unidos, Canadá, México y Argentina corresponde a los llamados combustibles fósiles. En Medio Oriente ese número asciende al 100%. En tanto, en Europa, esa cifra se redujo levemente a un 71% debido a la proliferación de las energías renovables y la instalación de centrales nucleares e hidroeléctricas.



UNIDOS POR LA MISMA ENERGÍA

Así como vos te conectás con tu familia, tus amigos y tus seres queridos, nosotros también lo hacemos con más de 2 millones de usuarios, desde Buenos Aires hasta Tierra del Fuego.

Ser parte de esa conexión diaria entre miles de personas, sin importar distancias, climas o geografías es nuestro compromiso.

JAN DE NUL SE EXPANDE Y CRECE

Arenas del Paraná es la apuesta de la empresa belga para abastecer a la industria energética, en especial a Vaca Muerta, a través de la producción de arena para fracking de Genneia.

Acerca de los proyectos pensados para este año a nivel local, desde la empresa aseguraron estar expectantes respecto a nuevas oportunidades para el negocio offshore en Argentina en línea con la demanda local, como también analizar y ampliar el mercado de arena para fracking.

La empresa Jan De Nul quiere ser un jugador de peso en Argentina en el mercado de extracción de arena para fracking y en los servicios para proyectos offshore.

Presente en el país desde 1995, la empresa de origen belga, hoy se está abriendo a nuevos mercados y siguiendo de cerca las oportunidades que presenta el desarrollo de Vaca Muerta, y los no convencionales y además los proyectos de exploración costa afuera.

En el marco de la AOG 2022, donde la compañía presentó sus diversos servicios destinados a la industria energética, Marcelo Persichini, representante técnico de la filial argentina de Jan De Nul Group,

aseguró que las expectativas de crecimiento en la industria Oil & Gas son prometedoras y que apuntan a convertirse en un player importante en este mercado.

En ese sentido, Arenas del Paraná es la apuesta de Jan De Nul para abastecer a la industria energética.

Ubicada en Entre Ríos, (Diamante) es la planta propia de la compañía para la producción de arena natural para la explotación y explotación de petróleo y gas, de casi 100% cuarzo de alta pureza, y que fue pensada para potenciar Vaca Muerta.

“Aquí procesamos toda la arena que se draga diariamente de los ríos, luego se lleva tierra, se toman muestras, se procesa, se tamiza, se le da la curva granulométrica que el cliente solicita y se comercializa para Vaca Muerta. Tenemos un stock que nos sirve para responder rápidamente ante una demanda puntual”, detalló Persichini, quien trabaja en la compañía desde 1995.

En los últimos años, Jan De Nul inició un proceso de diversificación de su portfolio de negocios cuya principal actividad siempre fue el dragado para vías navegables y puertos tanto de la Argentina como de la región.

Con tecnología de última generación y know how, la empresa se ha convertido en un aliado estratégico del sector en todo el mundo, y también en Argentina.

“Desde hace un tiempo venimos tratando de mejorar los procesos, agilizar la producción y bajar los costos lo máximo posible”, sostuvo Persichini.

Además de la producción de arena para fracking, la compañía ofrece numerosos servicios para la explotación de recursos energéticos, entre los que destacan: Instalación de estructuras offshore; Trabajos de instalación en roca; Intervenciones en los fondos marinos; Instalación de cables submarinos y umbilicales, y Obras de remediación de terrenos. ■

**“TUS SOCIOS ESTRATÉGICOS BRINDANDO UNA SOLUCIÓN INTEGRAL
EN LOS PROCESOS DE COMERCIO EXTERIOR”**

EMPRESAS DE SERVICIOS

TJK

DESPACHANTE DE ADUANA



○ IMPORTACIÓN Y EXPORTACIÓN ○ FLETE LOCAL ○ SOLUCIONES LLAVE EN MANO

EMPRESAS DE SERVICIOS TJK

+54 11 4342 3871 - Defensa 441 - PB Of D - (C1065AAG) Buenos Aires Argentina

WWW.EMPRESASDESERVICIOSTJK.COM



TRANSICIÓN ENERGÉTICA Y CAMBIO DE PARADIGMA

Este capítulo plantea un paradigma de la energía y de la transición energética que apuesta por un cambio de sistema, una conversión de las relaciones que nos vinculan como especie y con la naturaleza. Esta concepción de la transición no es aun internalizada por la sociedad.

POR DAVID COHEN, ESPECIALISTA EN TEMAS ENERGÉTICOS

La transición es solo vinculada al cambio de las fuentes energéticas, es decir a la transformación de la matriz energética. Hay una multiplicidad de opiniones e intereses de cómo conseguirlo, es decir de como jugara la nuclear, como evolucionaran las renovables y las tecnologías de almacenamiento, y últimamente el H₂ como nuevo vector energético. Por último se ha trabajado en el rol de la eficiencia energética como opción.

La mayor parte de los discursos se centran en la transición verde y su compatibilidad con un crecimiento a perpetuidad y el consiguiente desaco-

ple con las emisiones del CO₂ Y CH₄, manteniendo obviamente el actual estado de bienestar. Es improbable perpetuo y verde con los actuales niveles de consumo.

Las energías renovables como por ejemplo la eólica y solar requieren para su cristalización materiales como cobre, zinc, aluminio, y consumo de energía, todos los cuales son finitos.

Por otra parte la ubicación de las opciones renovables o fósiles se sitúa lejos de los centros de consumo con lo cual las redes de transmisión de energía son extensas. Es decir el sistema de transmisión de energía consume energía y cuanto más extensa más consu-

me. Aquí es fundamental profundizar sobre la generación distribuida.

El sistema energético dispone de una oferta y una demanda y en general hablamos de la oferta y muy poco de la demanda pues además tiene poca prensa “no vende”. Para que la transición energética sea sustentable la demanda también debe ajustarse. El abandono de los fósiles no debe llevarnos a falsas soluciones que por ejemplo profundicen el extractivismo sin contemplar el ambiente y las comunidades que viven en la proximidad de los yacimientos.

Cuando hablamos del litio (a él nos referimos) queda claro que no los estamos equiparando en insustentabilidad a los fósiles pero si merece algunas reflexiones.

El litio presenta la ambivalencia de estar por un lado vinculado al viejo paradigma del neoextractivismo depredatorio, pues requiere un consumo insustentable de agua, destrucción de la biodiversidad y afectación seria de los derechos de las comunidades próximas, y por otro se encuentra asociado al nuevo paradigma energético por su vinculación a las energías renovables.

Para que este nuevo paradigma resulte positivo debe basarse en la construcción de la cadena de valor con base en nuestro sistema de ciencia y técnica, y además que contemple los derechos y participación de las comunidades de los territorios donde se localizan los yacimientos. Por ahora eso no se verifica. Reitero aquí que la transición energética es mucho más que el cambio en la matriz energética. Por ejemplo las importantes conclusiones del IPCC prácticamente no se conocen por el gran público y deberían ser difundidas insistentemente y reiteradamente, puntualizando y las consecuencias que tendrá el actual modelo de consumo, de modo de poder impulsar su reorientación y democratización a fin de reducir el consumo de los sectores de mayor capacidad contributiva y elevar el deprimido consumo de los sectores más postergados.

Debemos profundizar las políticas de eficiencia energética de modo de hacer lo mismo con menos consumo de energía. Debemos modificar el modelo



de transporte reconstruyendo la red ferroviaria y la flota fluvial y mercante.

Actualmente el 88 % del transporte se concreta mediante medios fósiles. Estas acciones permitirán reducir notablemente el consumo de fósiles y disminuir la presión sobre las fuentes y el sistema energético. Reducir el crecimiento desbocado de “usar y tirar” e impulsar un menor consumo más relocalizado y más basado en reparar y reciclar.

Es decir se debe reorientar el crecimiento pasando del cuantitativo al cualitativo. El crecimiento exige cantidades de energía crecientes y este debe reorientarse hacia la oferta local, es decir distribuida, por lo arriba expuesto. Esta necesidad de cambiar el paradigma comienza a instalarse en sectores del poder como advertencia puesto que de consolidarse este proceso de transición energética los fósiles podrían convertirse en activos obsoletos o inservibles.

El cumplimiento del Acuerdo de París exige que solo un tercio de las reservas de fósiles podría quemarse en el futuro, entendido esto como la cantidad máxima de emisiones de carbono que podremos emitir para mantenernos dentro de los márgenes de seguridad.

Esto se traducirá en un proceso de desinversión en fósiles y reorientación de las mismas en otras fuentes. Lo que debemos tener en cuenta es que este proceso de desinversión no se va a los movimientos sociales o al cumplimiento de los acuerdos logrados en la COP de Paris sino fundamentalmente a cuestiones de orden

¿Querés conocer más sobre cómo ahorrar energía, hacer una huerta en tu casa, o aprender a reciclar?

Entrá en www.cuidemosnuestrosrecursos.com el portal que hicimos para que aprendas a cuidar el planeta y cuidarte a vos.



[naturgy.com.ar](https://www.naturgy.com.ar)



económico y financiero, pues estamos aquí ante el riesgo de estallido en la burbuja de carbono lo que ocasionaría graves daños en la industria del carbono y consecuentemente perjudicaría a millones de jubilados que invierten en fondos de pensión.

Lo que debemos tener en cuenta es que no hay transiciones puras y mucho menos una hoja de ruta que nos permita llegar hasta el objetivo deseado. Más aun con el nivel actual de crisis climática. La transición energética es por otra parte un concepto en debate. No hay una transición sino diversas, puesto que existen distintos intereses de diverso tipo y por lo tanto hay propuestas de transición energética con objetivos disimiles.

Cada uno de los sectores estudian un aspecto de la cuestión y propo-

nen sus tecnologías como la solución a todo, pero son escasos aquellos que disponen de una visión crítica del devenir, además de totalizadora, pues se requieren conocimientos diversos y además porque las conclusiones a las que se arriba son poco atractivas para las audiencias, como por ejemplo “reducir drásticamente el consumo pues la tecnología por sí sola no resuelve” o “la necesidad de desacoplar el crecimiento del consumo energético” o “reducir el consumo suntuario”, entre otras conclusiones. Por otra parte desde lo tecnológico los tiempos de transición energética son de mediano y largo plazo dado que el desarrollo de un nuevo patrón energético requiere entre cuarenta y cincuenta años, lo cual se traduciría en la profundización de las asimetrías entre el Norte Global

y el Sur Global. Derivado este escenario por la reticencia del Norte Global para transferir tecnologías y la capacidad del Sur Global para asimilarlas, además de la necesidad exportadora del Sur Global para obtener recursos que requiere para solucionar sus exigencias derivadas de la deuda externa, entre otros necesarios, como disponer de dichos recursos para importar a fin de mantener el sistema en producción.

Se suma a lo dicho las posibles respuestas de una Sociedad ante eventuales restricciones. Este escenario nos puede llevar a otro en que la transición energética en lugar de ser paulatina y ordenada sea caótica, con una dinámica que nos presentara situaciones de restricciones.

El común denominador en todas las propuestas es aceptar que la crisis climática tiene como causal e inicio, en la era industrial y proponen la reducción y eventual eliminación del contenido fósil en la matriz energética de modo de reducir las emisiones de los GEI reemplazándolo por otras fuentes energéticas. Sin embargo, este planteo como respuesta única deja de lado otros factores como el ambiental (contaminación y reducción de biodiversidad) o el social (modelo de consumo, desigualdades geopolíticas, violación de derechos).

La transición energética puede verse desde la actual estructura de poder concentrado o desde quienes apuestan por una sustentabilidad plena con participación de la sociedad permitiendo el acceso pleno a la energía, de modo que incluya espacios de decisión a la ciudadanía.

Esta opción incluye la autoorganización, autogestión y la autogeneración, entre otros aspectos, cuestionando la energía como mercancía, y fortaleciendo distintas formas de lo público. Lejos de considerar la cuestión energética y climática, en términos distópicos en clave de fatalismo apolítico, debemos entenderlos como el problema político central. ■

REFERENCIAS:
 1. LA TRANSICIÓN ENERGÉTICA EN LA ARGENTINA- MARISTE-LLASVAMPA Y PABLO BERTINAT-COMPILADORES-SIGLO XXI
 2. [HTTPS://ELPERIODICODELAENERGIA.COM/LOS-OTROS-DISCURSOS-SOBRE-LA-TRANSICION-ENERGETICA/LOS_OTROS_DISCURSOS SOBRE LA TRANSICIÓN ENERGÉTICA-19/04/2022](https://elperiodicodeenergia.com/los-otros-discursos-sobre-la-transicion-energetica/)
 JAVIER REVUELTA

ARbox

+ IMÁGEN
+ CALIDAD
+ EVOLUCIÓN



EL LUGAR INDICADO, EN EL ENTORNO IDEAL



- Complejo de naves configuradas con arquitectura, diseño y funcionalidad.
- Estructura de naves en alma llena de calidad RR y altura 7m.
- Cubiertas sin perforaciones e iluminación natural mediante lucernarios.
- Detalles de categoría con terminaciones en alucobond, celosías de ventilación y paneles traslúcidos de alta prestación.
- Control de acceso automatizado y sistema remoto de cámaras de vigilancia.
- Estacionamientos + playa exterior exclusiva y estacionamientos de cortesía.
- Acceso central y pisos interiores de hormigón H30 de alta resistencia con tecnología láser screed de alta prestación.
- Instalación eléctrica monofónica, trifásica y luces led.
- Red de incendio.
- Sobrecarga en cubierta para posterior instalación de paneles solares.
- Tipología AR1 con toilette y office.
- Tipologías flexibles con opcionales de entropisos y oficinas.

www.arboxdesarrollos.com



RÍO NEUQUÉN
DISTRITO INDUSTRIAL

**INVERSIÓN EFICIENTE EN
INFRAESTRUCTURA,
CONSTRUCCIÓN Y SERVICIOS**

NAVES PREMIUM DESDE 205m2



CAMUZZI: 2º EDICIÓN DE "COCINAS PARA CRECER"

Camuzzi, la mayor distribuidora de gas natural del país, anuncia el lanzamiento de la segunda edición de "Cocinas para Crecer", junto a Asociación Conciencia. Se trata de un programa de responsabilidad social empresaria que tiene como principal propósito capacitar en habilidades gastronómicas y de negocio a distintos emprendedores marplatenses provenientes de contextos de vulnerabilidad social.

Por segundo año consecutivo, las

entidades se asociaron a la Unión de Trabajadores del Turismo, Hoteleros y Gastronómicos de la República Argentina (UTHGRA) para capacitar a aquellos emprendedores que buscan desarrollarse en el sector de la gastronomía y a su vez, crecer profesionalmente. "Cocinas para crecer" nace con la firme convicción de que a través de la formación en oficios se puede cambiar la realidad de las personas, convirtiendo los sueños incipientes de muchos emprendedores, en proyectos concretos - en este caso gastronómicos -

que representen una fuente de ingresos que contribuya al desarrollo social y económico de los participantes.

A lo largo de este año, los 30 participantes de esta nueva edición contarán con clases teóricas y mentores individuales, en donde se les enseñará no solo cuestiones inherentes a la gastronomía, sino también sobre el desarrollo de su propio plan de negocios, la organización económica y de procesos, cuestiones vinculadas a comunicación y comercialización.

NUEVA VICEPRESIDENTA COMERCIAL PARA EL NEGOCIO DE P&SP EN AMÉRICA LATINA

Izabel Assis, quien se desempeñó como directora comercial del negocio de Soluciones Industriales para Norteamérica en Dow, fue nombrada vicepresidenta comercial de Packaging & Specialty Plastics (P&SP) para Latinoamérica, y reemplaza a Daniella Souza Miranda, quien recientemente asumió la Gerencia Global de Marketing Digital. Izabel es brasileña, está en Dow desde el año 2000 y pasó por

distintas operaciones y áreas del país. En los últimos 11 años ha estado en la casa matriz de Dow en Midland, Michigan, y ha acumulado experiencia en diferentes negocios de la compañía, más recientemente como directora comercial del negocio de Industrial Solutions para Norteamérica.

Ella reportará a Diego Donoso, presidente global del negocio de Plásticos y Empaques, y representará a Latinoamérica en las decisiones globales de la unidad de negocios. También conti-

nuará con estrategias enfocadas en la innovación, la sostenibilidad, la experiencia del cliente y la creación de valor, y seguirá impulsando el camino del crecimiento y desarrollo del negocio.

"En un momento en que la transición hacia un futuro circular y bajo en carbono se vuelve cada vez más relevante y urgente, es un honor aceptar este gran desafío junto a un equipo de profesionales brillantes en América Latina" enfatiza.

Daniella Souza Miranda asume la Dirección Global de Marketing y Digital del Negocio P&SP.

ENEL Y EL CAMINO HACIA LA TRANSICIÓN ENERGÉTICA

ENEL Argentina lanzó hoy el proyecto "Hoja de Ruta de Transición Energética en la Argentina", que busca cuantificar tanto los costos como los beneficios económicos de acelerar la transición energética en el país.

Claudio Cunha, Country Manager de la compañía, sostuvo que emprender un camino hacia la transición energética "es un gran desafío que requiere inversiones, pero también de

políticas públicas que generen incentivos e impulsen el uso de tecnologías más modernas".

En este sentido, propuso llevar adelante políticas que incentiven uno de los pilares de la transición que es la eficiencia energética, como el recambio de aparatos de aire acondicionado por aquellos con tecnología inverter, que reducen hasta en un 50% el consumo de energía. "Instalar una estructura de recambio de electrodomésticos produciría un impacto de ahorro de energía

y además, solo la logística, podría generar 50 mil empleos", resumió.

Planteó la necesidad de trabajar en la distribución sin dejar de lado que existen problemas sociales que generan que muchos sectores "no tengan acceso a la electricidad o el mismo sea muy precario". "El año pasado conectamos en forma segura a 30 mil familias y este año iremos por 60 mil más. Llevar energías a lugares más humildes es darle también más resiliencia a la red", subrayó.





PARQUE FOTOVOLTAICO EN LA ANTÁRTIDA

Geneia, la compañía líder en generación de energías renovables en Argentina y 360Energy, la compañía líder en desarrollo, montaje y operación de parques solares del país se combinan para que la Base Petrel, en la Antártida Argentina, cuente con un parque solar fotovoltaico. El objetivo del proyecto, es generar energía limpia para equipar y abastecer el consumo anual de la futura dotación permanente de la Base, la cual se encuentra en proceso de

reactivación por parte del Comando Antártico como un futuro polo logístico en la región.

La Base Petrel se encuentra sobre rocas a 18 metros sobre el nivel del mar, al pie del glaciar Rosamaria en la rada Petrel de la Isla Dundee en el archipiélago Joinville, a unos 1.100 kilómetros de Ushuaia.

El parque estará situado junto a las instalaciones de la Base y contará con una capacidad instalada de 50 kWac. La superficie que se ocupará para la construcción será de 1000 m2 y contará con 200 paneles policristalinos. El proyecto

tendrá un sistema de monitoreo remoto que se controlará desde la radioestación fija de la Base Antártica Conjunta Petrel.

Alejandro Ivanissevich, CEO de 360 Energy, destacó: "Somos dos empresas argentinas comprometidas con el país y con la transformación energética, y en ese marco es que surge esta iniciativa de apoyar la reactivación de la Base Petrel a través de la donación de un parque solar fotovoltaico que permitirá a la Base contar con energía limpia y renovable en esa región tan especial".



KAMET PRESENTA NUEVA LÍNEA PETROLERA

La empresa presenta la Línea Work Line, con tres renovados modelos que la empresa comercializa tradicionalmente en el sector petrolero y donde se destaca nuevas capelladas en cuero flor terminado con tratamiento Hidro/Oleofugado.

Esta línea se encuentra certificada como un calzado de seguridad y cumple con los siguientes requisitos adicionales:

- D - Dieléctrico
- E - Shock Absorber

- WR - Resistente al Agua
- SRC - Resistente al Deslizamiento
- HI - Aislamiento Frente al Calor del Piso
- CI - Aislamiento Frente al Frío del Piso
- Opcionales
- P - Plantilla resistente a la Perforación
- HRO - Resistencia al Calor por Contacto
- A - Antiestático

Entre ellos se encuentra la clásica Bota Petrolera, que con su tradicional diseño de suela autolimpiante y antideslizante

que permite trabajar de forma segura en superficies con presencia de hidrocarburos y sus derivados.

Otro de los modelos es el Borcegui Cater, que incorpora en su interior, una membrana impermeable, que retarda la filtración de líquidos, mejorando la performance del calzado, condiciones de higiene y mayor confort.

Por último el Botín Trohpy, un calzado flexible, liviano con detalles reflectivos y confeccionado íntegramente en cuero, se suma a la línea de petrolera para actividades complementarias.



PECOM SE EXPANDE EN BRASIL

PECOM comenzó a brindar servicios de Operación y Mantenimiento en los 14 campos onshore de 3R Petroleum que constituyen el Polo Recôncavo en el Estado de Bahia: Aratu, Ilha de Bimbarra, Mapele, Massuí, Candeias, Cexis, Socorro, Dom João, Dom João Mar, Pariri, Socorro Extensão, São Domingos, Cambacica y Guanambi.

La producción promedio del Polo Recôncavo en 2021 fue de aproximadamente 2.932 barriles de petróleo por día (bbl/d) y

466 mil m³ de gas por día. El Polo Recôncavo incluye el campo de Candeias, el más antiguo de Brasil y que inició la historia de exploración y producción de petróleo en dicho país en 1941.

Es la tercera operación de PECOM en Brasil, que se suma a las de Polo Macau en el Estado de Rio Grande del Norte y a la de Polo Río Ventura en el Estado de Bahia.

"Estamos muy felices y orgullosos de seguir creciendo en Brasil. Nuestros conocimientos técnicos sobre la operación y mantenimiento de yacimientos

en cuencas maduras es un valor agregado que nuestros clientes destacan. Asimismo, sumar el Polo Recôncavo nos permite obtener grandes sinergias con el Polo Río Ventura que también operamos y mantenemos, en beneficio de nuestro cliente. Esperamos que, tal como lo venimos haciendo en el Polo Macau y en el Polo Río Ventura, nuestra experiencia nos permita ayudar a nuestro cliente 3R a alcanzar las metas de producción para este campo", señaló Javier Gremes Cordero, CEO de PECOM.

“Securitas Argentina siempre estuvo a la vanguardia de la transformación”

La compañía de origen sueco, despliega las oportunidades que brinda la inteligencia artificial presentando soluciones innovadoras en los servicios que presta.



No es casualidad que por primera vez con clientes como YPF, Pan American Energy, Pampa Energía y Genneia, Securitas Argentina despliega todo su potencial en servicios de protección vinculado al sector de Oil & Gas.

Con nuevos desafíos, la compañía de origen sueco, despliega en terreno, las oportunidades que brinda la inteligencia artificial presentando soluciones innovadoras en los servicios que presta.

“En el segmento de la Seguridad, la inteligencia artificial se ha convertido en un gran aliado que colabora activamente en la protección de los sitios y la infraestructura crítica, permitiendo identificar patrones no deseados en tiempo real a la vez que identifica objetos con precisión”, explica Alberto Pizzi, presidente de Securitas Argentina.

-¿Cuál es su nivel de implementación en el segmento

de energía y gas?

- Claramente viene ganando terreno en el mercado de OIL & GAS. Está asociada a muchos de sus segmentos, por ejemplo, mejora la eficiencia operativa, reduce costos, incrementa la inteligencia predictiva de datos históricos. También tiene una aplicación muy importante relacionada a la protección de las personas, pudiendo identificar si no se están cumpliendo los protocolos de seguridad, como así también, alertar ante la presencia de humo, fuego, líquidos, entre otros.

-¿Esto también les permitió pasar de un modelo de seguridad a uno de protección?

-Securitas siempre estuvo a la vanguardia de la transformación, evolucionando desde una mera vigilancia física a una combinación de distintas tecnologías que facilitan y aumentan las salvaguardas de nuestros clientes. Además,

y no es menor, somos responsables de ese servicio de punta a punta. Mientras que lo que hace a infraestructura en tecnología, contamos con relaciones de muchos años con proveedores de primer nivel, de los que, en muchos casos, somos representantes en el país, lo que nos da acceso a la última tecnología al mejor costo de mercado.

- Securitas es la única empresa que cuenta con un Experience Center (EC), ¿cómo ha resultado esta experiencia?

-El Experience Center fue una iniciativa tendiente a facilitarle a nuestros clientes -actuales y futuros-, la comprensión sobre la funcionalidad de los equipamientos existentes. La experiencia hasta ahora ha sido muy favorable y estamos recibiendo permanentemente clientes que se acercan a ver los equipos y a entender cómo éstos juegan en el diseño de seguridad que se le está ofreciendo.



DOW

®

Reforzamos nuestro compromiso con la sustentabilidad

Continuamos trabajando con nuestra cadena de valor para buscar soluciones innovadoras que protejan el ambiente, impulsen la economía circular y desarrollen materiales más seguros.

Conocé más en:

ar.dow.com

Getac

GETAC apuesta a expandirse en el mercado Oil & Gas de Argentina

Por primera vez, la compañía participó del evento petrolero más importante que se realiza en el país. Allí dejó claro sus intenciones de apostar y crecer en este mercado con soluciones robustas, innovación tecnológica y eficiencia energética.

Getac, la empresa de tecnología multinacional taiwanesa que se especializa en soluciones informáticas robustas quiere crecer en el mercado argentino del Oil & Gas.

No es casualidad que por primera vez, la compañía participó en la XIII edición de la Expo Argentina Oil & Gas, presentándose ante la industria como la inteligencia tecnológica que ayudará a la productividad y eficiencia del trabajo en ambientes hostiles y mostrando sus últimos productos, como las tabletas robustas con certificaciones ATEX e IECEx además de IP y militares.

Las soluciones robustas en el segmento Oil & Gas abarcan trabajos en asistencia remota, gestión de activos, análisis de datos de campo, y seguridad en el lugar de trabajo.

Getac Technology Corporation es una subsidiaria estratégica de Getac

Holdings Corporation (TWSE: 3005), parte de MITC-Synnex Business Group con ingresos anuales en 2020 por US\$ 41.3 mil millones. Getac fue fundada en 1989 como una empresa conjunta con GE Aerospace para el suministro de productos electrónicos de defensa.

Si bien la empresa fue fundada hace 30 años, en la Argentina desembarcó hace apenas 6 años, y está claro que hoy las expectativas de crecimiento están puestas en expandirse fuertemente en el sector petrolero local.

Así lo explica a PE, Enzo Santantonio, Vocero de GETAC Argentina, y director de Kycron, empresa distribuidora en Argentina, y de Cronon, compañía de servicio técnico que eligió GETAC para todo el soporte técnico en el país.

“Tenemos productos específicos y certificados bajo normas ISO 14001 para toda la cadena productiva de la



industria petrolera. La robustez y la garantía de 3 años de nuestros productos son dos elementos clave que nos distinguen de nuestros competidores. Además ofrecemos una configuración adaptable para cada cliente, es decir podemos armar un equipo con más conexiones o más imágenes customizadas para cada cliente”, sostiene.

Pero las ventajas competitivas de GETAC no se agotan aquí. Al hablar de innovación tecnológica, Santantonio asegura que la marca detectó la



cios de calidad a sus clientes, otorgando soluciones en áreas como asistencia remota, gestión de activos, análisis de datos en campo y seguridad en las áreas de trabajo, Getac, es un fabricante ecológico certificado y por ello, para la compañía cuidar el planeta es de suma importancia.

Por este motivo se implementaron políticas estrictas para garantizar que los materiales, productos, embalaje

y procesos de fabricación respeten el medio ambiente, cumpliendo de esta manera con sus certificaciones medioambientales como EPEAT®, la directiva RoHS, la normativa REACH y ENERGY STAR®

“Hace 10 años que la empresa posee la certificación ISO 14001. Hoy nuestros equipos gastan menos del 70% que una notebook común”, concluye el vocero de GETAC.

falta de un producto que permita configurar el hardware del equipamiento en forma remota.

“En respuesta de esta demanda, GETAC diseñó “configuration manager y Getac Device Monitoring System (GDMS)”, productos que se vende con las tablets de Android y Windows respectivamente y te permiten de forma remota configurar todo el hardware y unificarlo a tu plataforma de administración de software. De esta manera, el área de IT puede constatar el estado de tu equipo y reconfigurar y detectar fallas”, comenta.

Y añade: “Creemos que la industria necesita un equipo apto e idóneo todo terreno que pueda estar trabajando con una amplia funcionalidad térmica desde 29 grados bajo cero hasta 63 grados en uso dependiendo del modelo, desde Salta hasta la Antártida”.

La eficiencia y ahorro energético es otro de los valores de la compañía. Además de brindar productos y servi-

Todo se transforma Residuo = Recurso



Petrocuyo 
Repensando el futuro

Imagen & Estrategia

General Villegas tendrá gas natural



Camuzzi habilitó formalmente la obra que le permitirá a General Villegas abastecerse con Gas Natural. Este importante desarrollo energético que demandó una inversión de \$1.300 millones, contempló la incorporación de 53 kilómetros de cañería, 2 estaciones reguladoras de presión (ERPs), como así también la reconversión de todos los artefactos que se encontraban instalados en los distintos hogares de la ciudad, a fin de que puedan ser utilizados con el nuevo fluido.

Es importante destacar que hasta el momento la ciudad se abastecía con camiones de transporte de Gas Licuado de Petróleo (GLP), una logística que había limitado su desarrollo y que imposibilitaba la incorporación de nuevos usuarios al servicio.

Designaciones en Dow



Dow, líder global en ciencia de materiales, anunció hoy la designación de Matías Campodónico como nuevo presidente de su operación en Argentina y la Región Sur de América Latina (Argentina, Bolivia, Chile, Paraguay y Uruguay) a partir de junio de 2022. Por otro lado, Campodónico retiene el cargo de director de Asuntos Corporativos y de Sustentabilidad para América Latina que ejerce desde 2017.

A partir de su designación, Campodónico sucederá a Diego Ordoñez y será responsable de promover las prioridades de negocios y el posicionamiento estratégico de Dow en Argentina y los demás países de la Región Sur. A su vez, Ordoñez asumirá la presidencia de Dow Canadá a partir de junio de 2022.

Naturgy suma 3 estaciones de carga de GNC



Naturgy suma 3 estaciones de carga de GNC a la red de su marca, ampliando la misma a 14 establecimientos, ubicados en su área de concesión.

Las estaciones se encuentran situadas en: Av. Dr. Marcos Paz 1222 (Esq. San Luis) en la localidad de Marcos Paz; Av. Brig. J. M. de Rosas 23887 en Virrey del Pino, La Matanza; y en Otero 3902 (Ruta 21) en Pontevedra, que pertenece al partido de Merlo.

Las estaciones de GNC ya existentes de bandera Naturgy están emplazadas en Mercedes, Tres de Febrero, La Matanza, Merlo, Los Cardales, Gral. Rodríguez, José Ingenieros, Morón, Villa Lynch y Jáuregui.

Es importante destacar que el GNC, la alternativa sustentable para los combustibles líquidos, genera un menor impacto en el medio ambiente y además es un combustible más económico.

OLDELVAL amplió su capacidad de transporte



La compañía finalizó antes de lo previsto el plan de obras que incrementa en un 25% la capacidad de transporte de crudo desde Vaca Muerta y que significa una inversión superior a los 45 millones de dólares.

Oleoductos del Valle (Oldelval) concluyó los trabajos comprendidos en el "Plan Vivaldi" orientados a dar respuesta a las expectativas de transporte de hidrocarburos líquidos de la Cuenca Neuquina, como resultado del creciente aumento en la producción de Vaca Muerta.

Los trabajos permiten un incremento del 25% en la capacidad de transporte del oleoducto, que pasó a 42.000 m³ diarios de crudo en el tramo Allen - Puerto Rosales, como parte de un plan de inversiones superior a los 45 millones de dólares.

El plan de infraestructura se basó en el reacondicionamiento de 4 estaciones de bombeo -Chichinales, Zorrilla, Río Colorado y Salitral- en el tramo Allen-Puerto Rosales.



Huawei presentó novedades



Huawei, la empresa líder en telecomunicaciones, llevó a cabo el "Eco-Partner Summit", donde convocó a sus socios de Argentina, Paraguay y Uruguay, para presentar las novedades de las diferentes unidades de negocios. El evento tuvo lugar en el Hotel Hilton de Buenos Aires y contó con la participación de representantes de más de 200 empresas. "En la era de la transformación digital, Huawei seguirá abierto y trabajará con socios para construir un ecosistema en el que todos salgan ganando. Creemos que las empresas no pueden sobrevivir y crecer en el mercado por sí solas a largo plazo, unirse a un ecosistema sostenible es la única forma de crecer y aportar más valor a nuestros clientes", sostuvo Mitchell Zhang, CEO de Huawei para Argentina, Paraguay y Uruguay, durante la apertura, dando así inicio al ciclo de exposiciones y disertaciones.

Litio: JEMSE y GOTION firmaron una alianza



JEMSE, la empresa de energía y minería jujeña que promueve el desarrollo económico de la provincia con alianzas público-privadas, anunció la firma de un memorándum de entendimiento con la empresa china GOTION relativo al Litio como recurso mineral.

Esta firma tiene por objeto trabajar en el establecimiento de una alianza de cooperación estratégica entre ambas firmas, relacionada al agregado de valor en la cadena del litio, como mineral estratégico de la Provincia de Jujuy. Mediante el Memorándum suscripto, JEMSE se compromete a realizar esfuerzos de acuerdo a sus facultades y competencias para proveer a la alianza derechos de exploración minera sobre potenciales recursos de Litio en la Provincia.

Alianza estratégica entre Tenaris y Microsoft



Tenaris y Microsoft firmaron una alianza de cinco años para identificar posibles acciones que acelerarán la transformación digital de la compañía industrial, crearán mayores eficiencias y sinergias en toda su cadena de valor y avanzarán sus objetivos de sostenibilidad. Bajo la "Alianza para la Transformación Digital", Tenaris tiene como objetivo acelerar su migración al entorno de la nube aprovechando una mayor adopción de las soluciones informáticas Azure de Microsoft para escalabilidad, accesibilidad y confiabilidad de la información; desarrollar nuevas herramientas digitales para mejorar el servicio a los clientes utilizando datos en tiempo real; optimizar el rendimiento en toda su huella industrial y cadena de suministro a través de procesos mejorados de gestión y control que también contribuirán a la estrategia de descarbonización de la empresa.

TGN nuevamente en el índice de sustentabilidad BYMA



En el tercer rebalanceo del Índice de Sustentabilidad realizado por Bolsas y Mercados Argentinos - BYMA, TGN vuelve a distinguirse junto a otras catorce empresas por su desempeño ESG-D (Ambiental, Social, de Gobierno Corporativo y Desarrollo Sostenible). El Índice evalúa el desempeño de las emisoras listadas en BYMA, en función de la información reportada y disponible al público en general.

Néstor Raffaeli, CFO de la compañía, destacó: "Nos sentimos orgullosos de formar parte de este panel de empresas que integran el Índice de Sustentabilidad de BYMA. Significa un reconocimiento a cada uno de los equipos de TGN, quienes realizan un sostenido esfuerzo para mejorar la calidad de la gestión teniendo como norte los objetivos de triple impacto. Creemos que este Índice no sólo es importante para atraer capitales, sino para motivar y retener colaboradores que contribuyen a nuestro liderazgo regional."

Federico Veller presidirá la CIQyP

La nueva gestión apunta a aceitar las relaciones con los sindicatos y con el gobierno. La industria emplea a más de 64.000 personas en forma directa.



La Cámara de la Industria Química y Petroquímica (CIQyP®) llevó adelante la asamblea ordinaria de socios de manera virtual y anunció la elección de Federico Veller, de Profertil S.A., como presidente de la institución por el próximo período.

Entre las nuevas autoridades que acompañan esta gestión se destacan: Matías Campodónico (presidente de Dow Argentina), Javier Bernardo Sato (gerente general de Petroquímica Cuyo S.A.I.C.) y Rodolfo Pérez Wertheim

(presidente de Meranol S.A.C.I.); en los cargos de vicepresidentes 1º, 2º y 3º respectivamente. Por su parte, como director ejecutivo de la CIQyP® continuará Jorge de Zavaleta.

Veller es gerente general de Profertil S.A. desde julio de 2020. Anteriormente, ya formaba parte del directorio de Profertil como vicepresidente de ese cuerpo, en representación de YPF. Se unió a YPF en 1997 y tuvo diferentes roles en puestos de Argentina y España. Desde 2018 estuvo a cargo de la Gerencia Ejecutiva de la división

Química. Es Ingeniero Químico recibido en la Universidad Nacional de Mar del Plata (1996) y egresado del programa de desarrollo directivo de la Escuela de Negocios IAE (2014).

Durante la presentación frente a las autoridades y socios de la Cámara, Veller, nuevo presidente, destacó “el gran honor que significa haber sido elegido por mis pares en pos de una industria química y petroquímica pujante como la que tenemos y ayudar con nuestro compromiso a hacerla aún más grande y gravitante en el desarrollo económico argentino”.

“El principal desafío de la CIQyP® en este período será demostrar que nuestro sector puede aportar soluciones concretas en pos del desarrollo económico sustentable. Principalmente deberemos enfocarnos en el diálogo con las organizaciones sindicales y encontrar los caminos mediante los representantes del Gobierno Nacional para reencauzar el crecimiento de la industria química y petroquímica. Sin lugar a dudas lo vamos a lograr”, afirmó Veller.

Federico Veller, como nuevo presidente de la entidad, cerró frente a la Asamblea enfatizando que “el sector, principalmente, tiene que aportar soluciones en términos de sustentabilidad y cuidado del medio ambiente y estoy convencido de que nuestra industria puede hacerlo. Nuestro liderazgo tiene que demostrar que eso es posible con acciones concretas. Estamos en ese camino y estoy convencido de que hacerlo juntos es la clave. Si lo logramos, llevaremos a la industria a un nuevo nivel y seremos protagonistas en la lucha contra el cambio climático”.

En Argentina la industria química y petroquímica constituye un sector clave para el desarrollo de la economía: emplea a más de 64.000 personas en forma directa y 110.000 en toda su cadena de valor. De ellas, más del 50% trabaja en PyMES. Aporta un 4,2% del PBI, lo cual representa el 12% de la industria manufacturera local y más del 17% de las exportaciones de manufactura de Origen Industrial. ■



MONÓXIDO DE CARBONO

TODOS LOS ACCIDENTES
SON EVITABLES.

- ▶ Chequeá que la llama de tus artefactos sea **siempre azul**.
- ▶ Verificá que las **ventilaciones** no estén tapadas ni sucias.
- ▶ Ventilá los ambientes de tu hogar **todos los días**.
- ▶ Controlá las instalaciones con un **gasista matriculado**.

PROTEGÉ A TU FAMILIA.

metrogas.com.ar



MetroGAS
damos calor



10 – 12 Agosto, 2022
Espacio DUAM, Neuquén

Sea parte de la **mayor reunión**
regional de **compañías líderes**
de **petróleo y gas**

www.aogpatagonia.com.ar

Organiza



Realiza



Horarios: miércoles a viernes de 13 a 20 hs.

La exposición está orientada a empresarios y profesionales del sector. Para acreditarse debe presentar su documento de identidad. Menores de 16 años deben ingresar acompañados de un adulto.

Comercializa y Realiza: Messe Frankfurt Argentina - Tel.: + 54 11 7078 4800 - e-mail: aog@argentina.messefrankfurt.com